

THE DIGITAL FUTURE OF THE GLOBAL ECONOMY

INTERNATIONAL SCIENTIFIC CONFERENCE

**16 july 2024 r.
DIGEST OF ARTICLES**

Baku
2024



Ответственный редактор:

Мамедов Ильгар Нариман оглы, доктор философии по экономике, Председатель правления Общественного объединения «Экономическое общество Дарйа», comrad71@rambler.ru.

Цифровое будущее глобальной экономики. Международная научная конференция, 16 июля 2024 г. (сборник статей) / отв. ред. И.Н. Мамедов; Экономическое общество Дарйа. – Баку, Азербайджан, 2024. – 115 с.

В сборнике отражены взгляды экспертов на современные процессы и проблемы цифровизации мировой экономики и международных отношений.

Издание может представлять интерес для использования в учебном процессе в профильных вузах, а также быть полезно ученым, политикам, дипломатам, политологам и другими специалистами в информационно-аналитической и иной работе.

Мнение авторов может не совпадать с мнением редакции.

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Atrushba R.</i> Real estate market: Development prospects and forecasts	5
<i>Гладкова М.В., Худякова О.Ю.</i> Моделирование динамики результативности инновационной деятельности предприятий сектора ИКТ	10
<i>Джумишудов С.Г.</i> Методологические принципы формирования и развития Бакинского Международного Морского Торгового Порта	21
<i>Мамедова Г.В.</i> Оценка доходности и прибыльности производственных ресурсов промышленных предприятий	27
<i>Махмудов Д.И.</i> Закономерности, способы и методы экономико-математических вычислений при общеэкономических и учетно-отчетных операциях в аграрной отрасли	35
<i>Мустафин Т.А.</i> Tomorrow's Asian driver of the Digital economy	51
<i>Тэрэбуркэ Д.</i> Способы и методы измерения результативности социально-экономической политики территории на примере муниципия Кишинэу	56
<i>Фаркова Н.А.</i> Network approach to analysis of migration flows	72

<i>Худякова О.Ю.</i> Performance of innovation activity of ict sector enterprises	77
<i>Shirinov B.H., Agayev M.S.</i> Factors affecting the financial stability of construction companies	86
<i>Юреня С.П.</i> Увеличение объема рынка услуг, по независимой оценке, через расширение перечня объектов оценки в условиях функционирования единого рынка услуг	102

REAL ESTATE MARKET: DEVELOPMENT PROSPECTS AND FORECASTS.

Abstract. Current processes in the real estate market inadvertently raise the question: what will happen in the future? The essence of the scenario is that the economy has stabilized since 2022. One of the main aspects of increasing the efficiency of developers in the real estate market is its digitalization. This will lead the real estate market to its transnationalization

Key words: valuation, developers, real estate market, digital market.

2020 has become a tough test for the world economy. The price of consumer products (especially food) increased, business activity decreased sharply, transportation stopped, and other infrastructure systems worked under partial load.

The growth of the economy today already gives some hope that the world real estate market will fully recover from the shock of the crisis.

It should be noted that the world events in 2023, had a direct impact on the world real estate market. The demand for existing development housing projects has increased, the migration of citizens has increased. The stable living conditions of a number of countries became attractive for population migration in wartime conditions, which led to the redistribution of funds in the real estate market.

At the current moment, we can talk about the following scenario of the development of events. The essence of the scenario is that the economy has stabilized since 2022. The price of 1 square

meter of residential area, even taking into account all discounts, remains high for real estate.

The above-mentioned scenarios once again confirm the thesis that forecasting in the construction industry depends only on dynamic factors, which makes it difficult to understand the prospects. Nevertheless, it is worth considering the prerequisites that exist today.

Developers, the primary real estate segment, need sources of financing, in the conditions of attraction of which the monetary funds of the population will have minimal risk.

For the primary real estate segment, this is a real blow that can completely change the real estate market. Total construction is the primary source of finance for real estate developers. According to experts, 80% of the apartments are sold before the house is put into operation, and only 10-20% of the real estate remains for sale after the construction is completed. Of course, the initiative is aimed at protecting the user so that he does not find himself again in the role of a deceived debtor. But whether this will improve the market or not is still unknown. In our opinion, the situation can be classified as follows:

- first of all, some of the business firms move to the so-called "gray zone" and the big players remain in the market, whose prices per 1 square meter are quite high;
- second, if the developer has his own funds, the apartments will be sold at the final stage of construction, which means

a substantial increase in value. The overall construction would provide a lower price for the sale of apartments due to the fact that the construction is in the zero cycle (cutting the foundation) stage;

- thirdly, only bank credits can be selected as an alternative source of project financing. Borrower funds are cheap money for developers, while bank loans are expensive. Of course, a lot will depend on the terms of lending to builders, but banks consider the real estate market as extremely risky.

As a result, for developers and users, this initiative brings much more disadvantages than advantages. However, much will depend on the specific mechanism for transitioning from total construction to project financing.

Clarification of the financing mechanism directly depends on the banks' policy. For developers, the conditions for taking loans from banks for work are not yet clear.

Given the current mortgage rate, the risk of a mortgage bubble can be predicted. This risk increases especially considering the negative trend that affects the real income of the population.

It should also be noted that by 2024, the objects whose foundations were laid in 2020-2022 should be brought to the sales stage. Consequently, the primary housing market should grow substantially. In this regard, the question of increasing or

decreasing property prices, which traditionally interests everyone, becomes even more shrouded in mist. In our opinion, a number of countries should take the following steps to reduce real estate prices:

- reduce labor and construction material costs;
- to reduce the price of land plots needed for construction;
- reduce rates of communication and social infrastructure;
- reduce the cost of development credits.

It should be noted that a lot of effort is needed from the side of the developers to run the business. The state of quasi-stability is a temporary retreat, and developers should ideally lower prices and create new relationships with market participants in terms of product manufacturing and sales network.

To summarize the obtained results, we can mention the following: 2020 was quite uneven for the real estate market. Against the backdrop of a decrease in the level of real incomes, there was an increase in mortgage lending. Also, the increase in income varied with the increase in the price of goods. The most growing demand in the real estate market is illustrated by the segment of residential real estate for mass consumption. This is explained by the fact that there is a certain congestion with economy-class real estate and, therefore, integrated competition is getting stronger. In the long term, if there is no consumer purchase

of these residential areas, this situation will create a threat of a crisis of oversupply. A similar situation will create a danger of a crisis of overproduction.

Developers must first learn to work in a perfectly competitive market, where everything is aimed at increasing sales. The best strategy for increasing sales is, first of all, selecting the necessary communication tools to support the project.

One of the main aspects of increasing the efficiency of developers in the real estate market is its digitalization. This will lead the real estate market to its transnationalization.

Список использованной литературы

1. Austin J. Jaffe, C.F. Sirmans. Real Estate Decision Making. Prentice-Hall, Englewood Cliffs, New York, 2020.
2. McMahan, John. Property Development. McGraw-Hill, New York, 2019.
3. Britton, James A., Jr., and Lewis O. Kerwood. Financing Income-Producing Real Estate A Theory and Casebook, McGraw-Hill, New York, 2017.
4. Barnet R. J. The Global War Against the Poor, Servant Leadership Press, No. 7. 2022
4. Normann R. Service Management. N.-Y.: John Wiley, 2014.

Об авторах: Atrushba Raul, PhD of Economics, expert-valuer, Director Property Valuation Group LLC

МОДЕЛИРОВАНИЕ ДИНАМИКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕКТОРА ИКТ

Аннотация. Индикаторы результативности исследований и разработок неоднозначно характеризуют инновационную активность сектора ИКТ. В статье применялись общенаучные методы – анализ, дедукция, синтез, графический метод; специальные методы – декомпозиция целей, дезагрегация показателей, анализ, сравнение, абстрагирование, индексный метод. Результаты исследования: определены связи и ключевые факторы инновационной активности, определяющие темпы устойчивого роста исследований в секторе ИКТ. Представлены математические, графические, эконометрические доказательства влияния инновационной активности на устойчивый рост результативности инновационных разработок.

Ключевые слова: информационно-коммуникативные технологии, инвестиции, результативность инновационной деятельности.

По данным Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ по итогам 2023 года в секторе информационно-коммуникационных технологий отмечается положительная динамика. Темпы прироста сектора ИКТ почти вдвое выше, чем по экономике в целом, что говорит об успешной адаптации к новым условиям. Так, объём реализованных товаров, работ и услуг сектора ИКТ в 2023 году превысил уровень 2022 года на 19,6 % [11].

Ведущую позицию занимает ключевой сегмент – ИТ-отрасль, ее годовой прирост достиг 30,9%. Свертывание

проектов внедрения иностранного программного обеспечения компенсировалось внедрением и продажами отечественного ПО, заказными разработками и поддержкой ИТ-систем, расширением спроса на российскую облачную инфраструктуру. В этом ключе особенно показательны результаты инвестиций в основной капитал (рис.1)

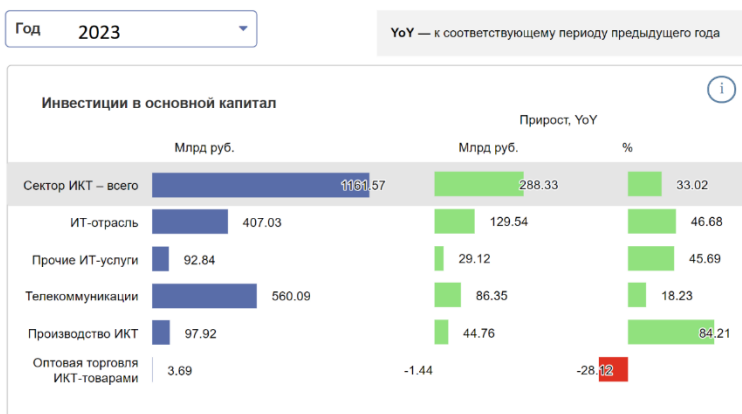


Рис. 1. Инвестиции в основной капитал российского сектора ИКТ

Объем инвестиций в основной капитал увеличился на треть по сравнению с 2022 г. Ключевыми инвесторами в секторе ИКТ остаются сфера телекоммуникаций (формирует 48% вложений сектора) и ИТ-отрасль (35%). Годовой прирост инвестиций в этих сегментах составил 18,2% и 46,7% соответственно. Наибольшую динамику показал сегмент производства ИКТ (в 1,8 раза).

Высокие темпы роста объема производства компьютеров и другой вычислительной техники являются

следствием начатых в 2022 году крупных импортозамещающих инвестпроектов. Выросли и инвестиции (в 2,7 раза) в производство электронной компонентной базы.

В сфере производства ИКТ в 2023 году трудились 173,6 тыс. человек (12,3% численности занятых в ИКТ-секторе), что на 9,5 тыс. человек больше, чем в среднем в 2022 году. При этом, средняя заработная плата работников сектора ИКТ составила 98, 2 тысячи рублей.

Анализируя данные о деятельности предприятий в секторе ИКТ необходимо правильно проводить оценку инновационной активности компаний. Существует множество исследований, посвященных измерению инновационной деятельности. Но единого подхода к пониманию оценки, которая позволила бы наиболее полно оценить уровень инновационной активности еще не выработан. Одним из способов анализа взаимосвязи инноваций и результативности деятельности компаний является эконометрическое моделирование.

В качестве результативности исследований и разработок в области ИКТ будем рассматривать два показателя:

- 1) Публикации российских авторов в области ИКТ в изданиях, индексируемых в базе данных Scopus;
- 2) Патентные заявки на изобретения в области ИКТ, поданные российскими заявителями.

В качестве объясняющих факторов рассмотрим набор показателей (табл.1), информация по которым представлена в открытых источниках государственных статистических организаций [9,10].

Проанализируем влияние признаков на результативные факторы, используя такие характеристики, как коэффициент корреляции, коэффициент регрессии, коэффициент детерминации регрессионной модели и коэффициент эластичности. Отметим, что исследуемые факторные признаки влияют на результат очень похоже (практически синхронно), одновременно и одинаково качественно характеризуют тесноту связи (или сильную, или заметную, или незначительную) (табл.2).

Таблица 1

Исследуемые показатели и их обозначения

Показатели исследования	Обозначения
Публикации российских авторов в области ИКТ в изданиях, индексируемых в базе данных Scopus, единиц	Y1
Патентные заявки на изобретения в области ИКТ, поданные российскими заявителями, единиц	Y2
Среднесписочная численность работников, тыс чел.	x1
Валовая добавленная стоимость, млрд руб.	x2
Инвестиции в основной капитал, млрд руб.	x3
Уровень инновационной активности организаций в секторе ИКТ(%)*	x4

Внутренние затраты на исследования и разработки в секторе ИКТ(млн. руб.)	x5
Удельный вес сектора ИКТ в общем объеме внутренних затрат на исследование и разработки, %	x6
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, %	x7
Удельный вес затрат на инновационную деятельность в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, %	x8

Корреляция всюду положительна, за исключением факторов x1 и x8 (рис.2), как и эластичность (рис.3).

Таблица 2

Численное влияние факторов на два результативных фактора (публикации и патентные заявки) в сравнении по нескольким характеристикам

Влияние фактора X_i	Характеристики сравнения			
	Коэффициент регрессии	Коэффициент корреляции	Коэффициент эластичности	Коэффициент детерминации в 2-факторной модели
Влияние на Y_1				
x1	-34,00	-0,40	-4,65	0,92
x2	7,19	0,88	1,89	0,74
x3	25,62	0,89	1,57	0,92
x4	240,38	0,35	0,33	0,76
x5	0,21	0,72	0,55	0,79
x6	118,46	0,25	0,03	0,74
x7	2996,05	0,88	2,16	0,79
x8	-1009,66	-0,34	-0,42	0,77
Влияние на Y_2				
x1	-1,29	-0,43	-0,18	0,45

x2	0,39	0,76	0,10	0,56
x3	1,50	0,73	0,09	0,43
x4	-15,16	0,16	-0,02	0,43
x5	0,03	0,75	0,07	0,55
x6	254,94	0,49	0,07	0,49
x7	150,76	0,61	0,11	0,49
x8	-26,84	-0,29	-0,01	0,43

Заметное и сильное влияние оказывают на результат факторы x2 (валовая добавленная стоимость), x3 (инвестиции в основной капитал), x5 (внутренние затраты на исследования и разработки в секторе ИКТ), x7 (удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг).

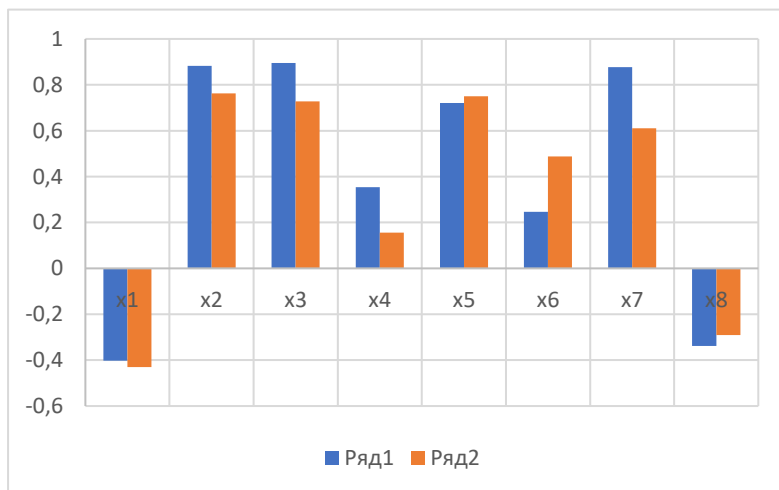


Рис. 2. Корреляция факторов с результативными переменными

Наблюдаем эластичную зависимость числа публикаций от половины факторов – от среднесписочной численности, от валовой добавленной стоимости, от

инвестиций в основной капитал и доли инновационных товаров и услуг в общем объеме отгруженных товаров и услуг.

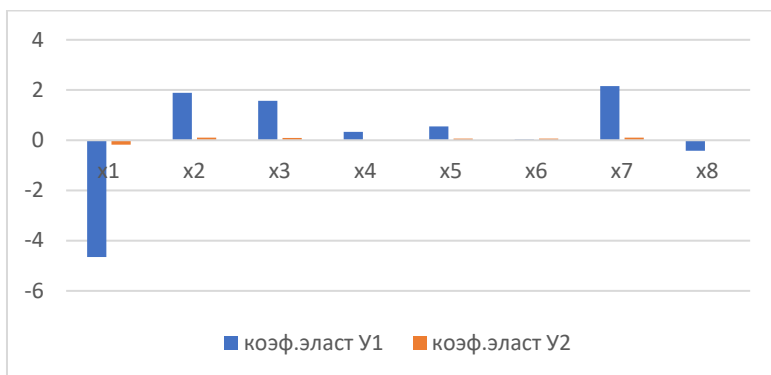


Рис. 3. Коэффициенты эластичности результативных показателей числа публикаций и количества патентные заявок по всем факторам

Количество патентных заявок абсолютно неэластично по всем факторам.

Построенные регрессионные модели числа публикаций почти от любого набора факторов (исключая мультиколлинеарные наборы) имеют высокий коэффициент детерминации, то есть доля объясненной с помощью регрессии дисперсии высока, чего нельзя сказать о моделях патентных заявок. Лишь небольшое число моделей смогли преодолеть пороговое значение величины коэффициента детерминации в объеме 0,5.

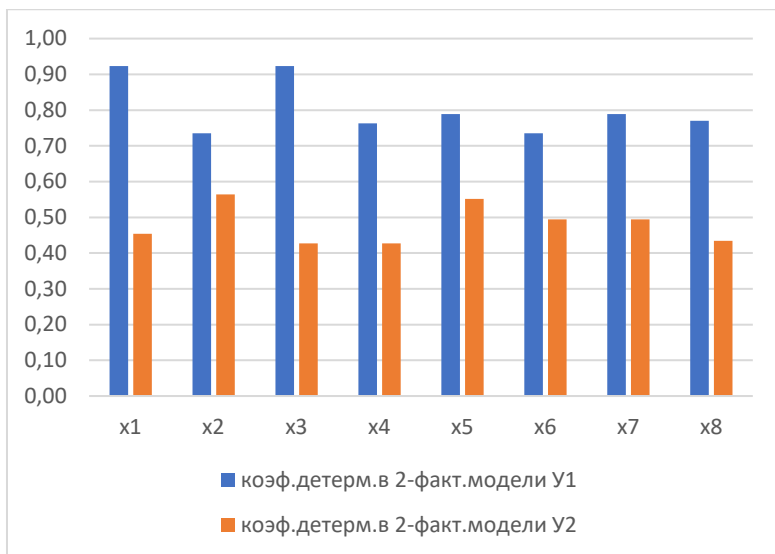


Рис. 4. Коэффициенты детерминации двухфакторных моделей числа публикаций и количества патентных заявок

Приведем лучшие (по величине коэффициента детерминации) модели для Y1, Y2:

$$Y1 = 52327,64 - 45,148 \cdot x1 + 25,623 \cdot x3 \quad (R^2 = 0,923)$$

$$Y2 = 829,658 + 195,523 \cdot x6 + 1,325 \cdot x3 \quad (R^2 = 0,571)$$

Модель в виде системы представленных эконометрических уравнений позволяет оценить в целом результативность инновационной деятельности РФ в динамике. Примечательно, что основным определяющим фактором и в одном в другом уравнении являются инвестиции. Система эконометрических уравнений является серхидентифицируемой и ее параметры определяются косвенным методом наименьших квадратов.

Инновационная активность предприятий в секторе ИКТ, как и любая другая активность может как положительный, так и отрицательный результат. Результативными критериями могут быть удельный вес организаций, осуществляющих инновации в общем объеме инноваций; удельный вес товаров, работ и услуг в общем объеме этих направлений деятельности; удельный вес затрат на инновационную деятельность в общем объеме товаров, работ, услуг. Следует отметить, что увеличение инвестиций направляемых на инновации в общем объеме инвестиционных вложений отражают повышение инновационной активности, даже в том случае, если результат оказался отрицательным. Инновационная активность в секторе ИКТ находит свое отражение в результатах деятельности компаний и государства. Так Правительство России утвердило план развития электроники и микроэлектроники до 2030 года. Одним из ключевых показателей реализации плана является создание серийного производства микросхем с топологией 65 нанометров к 2028 году. Появление серийного производства по данной топологии позволит широко его использовать в ноутбуках, ПК и серверах. Утвержденный правительством план развития электроники и микроэлектроники призван снизить зависимость от импортных поставок и сделать рынок более конкурентным.

Список использованной литературы

1. Воронцовский А.В. (2020) Цифровизация экономики и ее влияние на экономическое развитие и общественное благосостояние. Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. Т. 36. Вып. 2. С. 189–216. <https://doi.org/10.21638/spbu05.2020.202>
2. Гладкова М.В. «Использование альтернативных финансовых инструментов на рынке инвестирования». Материалы Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы современного развития России в условиях глобальных вызовов» / Москва: Московский международный университет, 2023. – 330 с
3. Григорьев К.Н. Оценка уровня инновационной активности предприятий РФ / Journal of Economy and Business, vol.5-1. 2019. S.85-89. DOI: 10.24411/2411-0450-2019-10825
4. Дворецкая А.Е. Инновационная активность российских предприятий: анализ современной ситуации / Международный научно-практический интернет-журнал «ПРО-Экономика» Номер 7, 2018 (июль). С.1-22.
5. Российский сектор ИКТ в 2023 году. [Электронный ресурс] // Доступ: <https://issek.hse.ru/news/923161983.html> (дата обращения: 10.06.2024)
6. Сергеев А.А. Влияние инновационной активности на устойчивый рост промышленных предприятий России // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Том 13. № 6А. С. 109-122. DOI: 10.34670/AR.2023.63.98.014
7. Степанникова, О. А. Инновационно активное предприятие: сущность, виды, критерии / О. А. Степанникова // Вестник евразийской науки. — 2023. — Т. 15. — № 2. — URL: <https://esj.today/PDF/37ECVN223.pdf>
8. Худякова О.Ю. Моделирование структуры взаимосвязей показателей инновационной деятельности // Наука и искусство управления / Вестник Института экономики, управления и права Российского государственного гуманитарного университета. 2022. № 4. С. 34-43. DOI: 10.28995/2782-2222-2022-4-34-43

9. Цифровая экономика: 2024: краткий статистический сборник / В.Л. Абашкин, Г.И. Абдрахманова, Ц75 К.О. Вишневский, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: ИСИЭЗ ВШЭ, 2024. – 124 с. – 500 экз. – ISBN 978-5-7598-3011-5 (в обл.).
10. Цифровая экономика: 2020: краткий статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневский, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 112 с. – 300 экз. – ISBN 978-5-7598-2148-9 (в обл.)
11. Шалаева Л.В. Оценка инновационной активности российских организаций // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – Том 11. – № 12. – С. 2857–2870. doi: 10.18334/epp.11.12.113900.
12. Margarita Gladkova, Olga Khudyakova «Digital Profile of the Financial Service Utility in the Context of the Russian Financial Ecosystem Development». //Ecosystems Without Borders, 2022

Об авторах:

1. Гладкова Маргарита Владимировна, к.э.н., руководитель департамента экономического образования и управления, НОУ «Международный институт экономики и права», г. Москва, Россия
2. Худякова Ольга Юрьевна, к.т.н., доцент кафедры мировой экономики, ФГБОУ ВО «Дипломатическая академия МИД России», г.Москва, Россия

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ БАКИНСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО МОРСКОГО ТОРГОВОГО ПОРТА

Формирование Бакинского Международного Морского Торгового Портa создал условия для дальнейшего развития и совершенствования не только транспортно-экономических связей, но и для всесторонней связи со всеми странами мирового сообщества.

Поэтому совершенствование организационной структуры Бакинского Международного Морского Торгового Портa требует проведение комплексных исследований на основа соблюдении общее научных требований.

При формировании организационный структуры управления Бакинского Международного Морского Торгового Портa необходимо особое внимание уделить наиболее эффективному использованию ресурсов (которые, находятся в распоряжении порта). При планировании эффективности использования ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Портa необходимо учесть следующие требования, сформулированные как основные теоретику – методологические принципы управления ресурсами Бакинского Международного Морского Торгового Портa. Эти требования, как важнейшие принципы организации

эффективного использования ресурсов порта. Эти принципы могут быть сформулированы по ниже следующему.

Маркетинговый анализ потребности и наличие ресурсов порта. Опыт работы в странах мирового сообщества показывает, что целесообразно начинать перестройку организационной структуры управления хозяйствами с усиления отдела сбыта и расширения функций по изучению рынка.

Научный подход. При планировании и организации Эффективного использования ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта необходимо учесть в основании требования объективных экономических законов.

Системный подход – При планировании и организации эффективного использования ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта необходимо рассмотреть объект освоения ресурсов как кибернетическую систему. При этом необходимо учесть все основные свойства кибернетической системы.

Комплексный подход. При планировании и организации эффективного использования ресурсов порта необходимо учесть комплексность технико–технологических, организационных, идейно-воспитательных, психологических, физиологических, социальных, экономических и экологических факторов.

Сочетание отраслевых и территориальных принципов управления портами по наиболее эффективному использованию ресурсов порта.

Экономичность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов порта необходимо учесть наиболее эффективное использование всех ресурсов порта при соблюдении режима экономии.

Оптимальность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов порта необходимо учесть многовариантность использования ресурсов порта. При этом возникает необходимость в выборе из многочисленных вариантов самого лучшего, т.е. оптимального варианта использования ресурсов порта.

Сочетание личных, коллективных и общегосударственных интересов порта.

Эффективность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов порта необходимо обеспечить эффективность выбранного варианта использования ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта. Необходимо, так же экономическое обоснование выбранного варианта основания ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта.

Материальное и моральное стимулирования труда коллектива порта.

Экологичность и охрана окружающей среды. Необходимо разработать комплексные мероприятия, обеспечивающие экологическую эффективность и охрану окружающей среды порта. Необходимо добиться реализации комплексных мероприятий.

Контроль и проверки исполнения. Эти функции осуществляет специальная комиссия Бакинского Международного Морского Торгового Портa.

Эффективность использования ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Портa оценивается нижеследующими показателями:

- *Коэффициент доходности* материально-технических ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Портa (доход, Бакинского Международного Морского Торгового Портa приходящийся на 1 руб. материально-технических расходов).
- *Коэффициент прибыльности* материально-технических ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Портa (прибыль, Бакинского Международного Морского Торгового Портa приходящаяся на 1 руб. материально-технических расходов).
- *Коэффициент доходности* природных ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового

Порта (доход, Бакинского Международного Морского Торгового Порта приходящийся на 1 руб. расходов по охране и использованию природных ресурсов).

- *Коэффициент прибыльности* природных ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта объединениях (прибыль Бакинского Международного Морского Торгового Порта приходящийся на 1 руб. расходов по охране и использованию природных ресурсов).

По аналогии исчисляются нижеследующие показатели:

- *Коэффициент доходности* энергетических ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта.
- *Коэффициент доходности* трудовых ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта.
- *Коэффициент прибыльности* трудовых ресурсов Бакинского Международного Морского Торгового Порта.
- *Коэффициент доходности* и *прибыльности* долгосрочных кредитов.

- *Коэффициент доходности и прибыльности краткосрочных кредитов.*
- *Общая и расчетная рентабельность Бакинского Международного Морского Торгового Порта.*

На основе вышеуказанных критериев исчисляются учетные, плановые и нормативные показатели, Бакинского Международного Морского Торгового Порта. сопоставляются, анализируются, обобщаются и оцениваются.

Список использованной литературы

1. Cümşüdoğru S.Q., Məmmədova G.V. Metallurgiya şirkətlərində nəqliyyat və rabitə xidmətlərinin səmərəli təşkili məsələləri. "Metallurgiya və materialşünaslığın problemləri". I Beynəlxalq konfransın materialları. Bakı 29-30 aprel, 2013, səh. 231-232.
2. Cümşüdoğru S.Q. Xidmət sahələrinin sosial iqtisadi inkişafının dövlət tənzimlənməsi. Dövlət idarəçiliyi jurnalı. №1(9), Bakı, "Çaşıoğlu", 2005, səh. 96-104.
3. Cümşüdoğru S.Q., Hüseynov V.Z. Avtomobil nəqliyyatında resurslar və onların səmərəli istifadə göstəriciləri. AzTU-nun elmi əsərləri, Bakı, №4, 2017, səh. 185-190.
4. Cümşüdoğru S.Q. Azərbaycanda "Elektron hökumətin formalaşmasının metodoloji prinsipləri. Elektron hökumət Azərbaycanda". Beynəlxalq konfransın məruzə materialları. AzTU, Bakı 26-28 aprel, 2010, səh. 157-160.
5. Джумшудов С.Г., Экономика предприятия, Баку: Изд-во «Тахсил», 2009.-360 с.

Об авторах: Сабир Ганбар Оглы Джумшудов, профессор Академии Государственного Управления при Президенте Азербайджанской Республики

ОЦЕНКА ДОХОДНОСТИ И ПРИБЫЛЬНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. В статье рассмотрены методологические принципы и их применение при разработки текущих и стратегических бизнес-планов, а также при исчислении оценки производственных ресурсов. При разработки текущих и стратегических бизнес-планов промышленных предприятия необходимо особое внимание уделить планированию эффективности использования производственным ресурсов. Таким образом, комплексное и эффективное использование ресурсов промышленное предприятий требует диалектико-методологический подход к исследуемым объектам. И так, необходимо, исследовать основных экономических принципов и на основе исчислить показателей оценка эффективности использования ресурсов.

Ключевые слова: производственный ресурсы, научность, комплексность, системность, коэффициент доходность, коэффициент прибыльности ресурсов.

ASSESSMENT OF PROFITABILITY AND LUCRATIVENESS OF PRODUCTION RESOURCES OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

Abstract. The article discusses methodological principles and their application in the development of current and strategic business-plans, as well as in calculating the assessment of production resources.

When developing current and strategic business plans, industrial enterprises need to pay special attention to planning the efficiency of using production resources.

Thus, the integrated and efficient use of resources of industrial enterprises requires a dialectical-methodological approach to the objects under study.

And so, it is necessary to study the basic economic principles and, based on indicators, calculate the efficiency of resource use.

Key words: production resources, scientific character, complexity, consistency, profitability ratio, resource profitability ratio.

Оценка доходности и прибыльности производственных ресурсов необходимо исходит из нижеследующих методологических принципов:

Принцип научного подхода – сущность этого принципа заключается в том, что при разработки текущих и стратегических бизнес-планов, необходимо учесть основных требований всех объективных экономических законов. Только на этой основе возможно добиться эффективное использование производственных ресурсов.

Принцип системного подхода – сущность этого принципа заключается в том, что производственные предприятия и их ресурсы необходимо рассмотреть, как кибернетическую систему. При этом все элементы этой системы взаимосвязаны и находятся в тесной взаимодействий.

Принцип сочетание отраслевых и территориальных принципов управления хозяйствами по наиболее эффективному использованию ресурсов вспомогательных хозяйств. Необходимо сочетание отраслевых и территориальных факторов, а также соответствующих мероприятий по наиболее эффективному использованию ресурсов вспомогательных хозяйств, находящихся

распоряжении промышленных производственных объединений.

Экономичность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо учесть наиболее эффективное использование природных, материально-технических, энергетических, трудовых и финансовых ресурсов при соблюдении режима экономии.

Оптимальность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо учесть многовариантность использования ресурсов. При этом возникает необходимость лучшего, т.е. оптимального варианта использования ресурсов.

Сочетание личных, коллективных и общегосударственных интересов. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо обеспечить сочетание личных, коллективных и общегосударственных интереса.

Эффективность. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных

объединениях необходимо обеспечить эффективность выбранного варианта использования ресурсов. По этому при каждом конкретном случае необходимо предварительное экономическое обоснование выбранного варианта при промышленных производственных объединениях.

Обеспечение конкурентоспособности промышленных производственных объединений использования ресурсов вспомогательных хозяйств. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо широко использовать опыт работы высокорентабельных местных и зарубежных хозяйств по наиболее эффективному использованию ресурсов.

Материально и моральное стимулирование труда. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо обеспечить материальное и моральное стимулирование труда работников.

Экологичность и охрана окружающей среды. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо разработать комплексные мероприятия, обеспечивающие экологическую эффективность, охрана окружающей среды, и провести их реализацию.

Контроль и проверка исполнения. При планировании и организации эффективного использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях необходимо осуществить контроль по внедрению режима экономии и использованию ресурсов, а также проверку исполнения намеченных мероприятий. Эти функции осуществляет специальная комиссия, созданная при вспомогательных хозяйствах.

Эффективность деятельности вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях предусматривает наиболее эффективное использование имеющихся в их распоряжении всех природных, материально-технических, энергетических, трудовых и финансовых ресурсов.

Эффективность использования ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях оценивается нижеследующими показателями:

- Коэффициент доходности материально-технических ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях (доход, приходящийся на 1 руб. материально-технических расходов).
- Коэффициент прибыльности материально-технических ресурсов вспомогательных хозяйств при

промышленных производственных объединениях (прибыль, приходящаяся на 1 руб. материально-технических расходов).

- Коэффициент доходности природных ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях (доход, приходящийся на 1 руб. по охране и использованию природных ресурсов).
- Коэффициент прибыльности природных ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях (прибыль, приходящаяся на 1 руб. природных ресурсов).

По аналогии исчисляются нижеследующие показатели:

- Коэффициент доходности энергетических ресурсов вспомогательных хозяйств, находящихся в распоряжении промышленных производственных объединений.
- Коэффициент доходности трудовых ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях.
- Коэффициент прибыльности трудовых ресурсов вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях.

- Коэффициент доходности и прибыльности долгосрочных кредитов.
- Коэффициент доходности и прибыльности краткосрочных кредитов.

Общая и расчетная рентабельность вспомогательных хозяйств при промышленных производственных объединениях.

На основе вышеуказанных критериев исчисляются учетные, плановые и нормативные показатели, а также показатели передовых вспомогательных хозяйствах при промышленных производственных объединениях сопоставляются, анализируются, обобщаются и оцениваются.

Список использованной литературы

1. S.Q. Cümşüdoğru, G.V. Məmmədova "Metallurgiya şirkətlərində nəqliyyat və rabitə xidmətlərinin səmərəli təşkili məsələləri." I Beynəlxalq konfrans materialları. Bakı 29-30 aprel, 2013, s. 231-232 (Baku Steel Company).
2. G.V. Məmmədova (həmmüəllif) "Metallurgiya sənaye istehsal müəssisələrinin biznes fəaliyyətinin gəlirlilik və mənfəətlilik meyarı ilə qiymətləndirilməsi" – Ekologiya və su təsərrüfatı № 2, Elmi-texniki və istehsalat jurnalı, Bakı-2021, səh. 79-83.
3. G.V. Məmmədova "Elektron hökumət layihələri əsasında sənaye istehsal birliklərində nəqliyyat və rabitə xidmətlərinin səmərəliliyinin yüksəldilməsi yolları" – "Təhlükəsiz infokommunikasiya sistemləri: nəzəriyyədən tətbiqə" mövzusunda Beynəlxalq elmi-praktiki konfrans; 8-10 dekabr 2021. Azərbaycan Texniki Universiteti və Həştərxan Dövlət Texniki Universiteti.
4. Г. В. Вахабова «Методические вопросы оценки эффективности использования ресурсов вспомогательных

хозяйств при промышленных производственных объединениях» Глобальный научный потенциал № 2(11), Санкт-Петербург 2012, ст. 88-90.

5. S.Q. Cümşüdoğru “Metallurgiya istehsalı müəssisələrində resurslar və onların səmərəli istifadə göstəriciləri” “Metallurgiya və metalşünaslığın problemləri” II Beynəlxalq elmi-texniki konfrans materialları. Bakı 2017, s. 231-232 AzTU.

Об авторах: Мамедова Гюнель Вагифовна, Азербайджанский Технический Университет, gunel.memmedova@aztu.edu.az

ЗАКОНОМЕРНОСТИ, СПОСОБЫ И МЕТОДЫ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИХ ВЫЧИСЛЕНИЙ ПРИ ОБЩЕЭКОНОМИЧЕСКИХ И УЧЕТНО-ОТЧЕТНЫХ ОПЕРАЦИЯХ В АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация.

Цель исследования – внесение ясности в общее развитие как регионов, так и аграрной отрасли, изучение развития агропроизводственных единиц, выявление приоритетных региональных направлений деятельности, применение экономико-математических вычислений и получение конкретных результатов в агроотраслевой плоскости.

Методология исследования – использование методов наблюдения, группирования, сопоставительного анализа.

Результаты исследования – системное оценивание возможностей применения математических методов по планированию и организации работ в сельском хозяйстве по направлениям управления и планирования, учета и отчетности.

Практическая значимость исследования – показываются пути и способы выявления индивидуальных коэффициентов выполнения работ по конкретным видам продукции, работ и услуг, возможное применение этих результатов на практике.

Оригинальность и научная новизна исследования – проведение индивидуализации выявления относительных показателей при агропроизводственных производствах на основе математических матриц с учетом основных «участников» конфигураций.

Ключевые слова: экономическая система, аграрная отрасль, экономико-математические вычисления, общеэкономические операции, учетно-отчетные операции, планирование.

REGULARITIES, WAYS AND METHODS OF ECONOMIC AND MATHEMATICAL CALCULATIONS IN GENERAL ECONOMIC AND ACCOUNTING AND REPORTING OPERATIONS IN THE AGRARIAN SECTOR

Abstract.

The purpose of the study is to clarify the overall development of both regions and the agricultural sector, to study the development of agricultural production units, to identify priority regional areas of activity, to apply economic and mathematical calculations and to obtain specific results in the agricultural sector.

Research methodology – use of observation, grouping, and comparative analysis methods.

The results of the study are a systematic assessment of the possibilities of using mathematical methods for planning and organizing work in agriculture in the areas of management and planning, accounting and reporting.

The practical significance of the study is that it shows the ways and means of identifying individual performance coefficients for specific types of products, works and services, and the possible application of these results in practice.

The originality and scientific novelty of the study is the implementation of individualization of the identification of relative indicators in agricultural production based on mathematical matrices, taking into account the main “participants” of the configurations.

Key words: economic system, agricultural sector, economic and mathematical calculations, general economic operations, accounting and reporting operations, planning.

Представляющая на современном этапе развития каждую страну в пределах своих возможностей экономика также является ее основным основным источником в сфере усовершенствования, поиска новых методов и способов

применения новейших технологий и видов технических средств. Системное и комплексное проведение соответствующих целевых мероприятий и работ, а также их претворение в жизнь в различных взаимодополняющих направлениях является как результатом синтеза индивидуальной деятельности в «горизонтально-вертикальном» проецировании, так и внесения своей лепты в процессы по развитию, трансформированию и усовершенствованию экономической среды регионов.

Аграрная отрасль, как важная составляющая экономической системы страны (региона), играет важную роль как в производственном, так и потребительском плане. Эту отрасль также нужно рассматривать в плане поставщика сырья и полуфабрикатов по различным стадиям готовности для агропромышленного направления. Она в зависимости от профилизации играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности как страны в целом, так и в различных региональных масштабах.

Как видно из использования различных форм и источников научных исследований выявление реального положения и направлений усовершенствований может охватывать различные «объекты» изучения в отраслевом масштабе. Отличающаяся различными уровнями ареального охвата и масштабов создаваемые (возможные) примерные производственные и другого рода ситуации согласно

выдвигаемым требованиям может классифицироваться как в общеотраслевом, организационно-производственном и маркетинговом, так и финансовом, плановом и инновационном, а также в других специфичных направлениях.

Для создания основ по соответствующим направлениям нужно внести ясность в положения следующих компонентов:

1. Общее развитие регионов и экономических отраслей (в частности сельского хозяйства) внутри страны и факторы, влияющие на него;
2. Поотраслевое изучение развития регионов и их производственных единиц;
3. Выявление приоритетных направлений деятельности, а также внутрирегиональных отраслевых взаимоотношений и взаимозависимостей;
4. Изучение возможностей и разработка политики по мероприятиям в первую очередь по новшествам, усовершенствованиям и трансформациям в масштабах плоскости «экономическая отрасль – регион»;
5. Перевод требований и реалий вышеповеданных пунктов на «русло» экономико-математических исследований (с использованием необходимого математического инвентаря) и др.[1; 58]

С точки зрения региональной принадлежности при необходимости в статье могут быть использованы соответствующие материалы по агросфере Нахчыванской Автономной Республики. С этой целью как в общегосударственном, так и региональном масштабах и плоскостях основными источниками информации являются сайты stat.gov.az и statistika.nmr.az.

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ В АГРО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Наука является неиссякаемым пространством для получения новшеств, трансформаций и усовершенствований в процессах изучений и исследований. В то же время математика является одним из основных направлений науки, которые являются основоположниками современных исследований как в сфере теории, так и практики. Для предания исследованиям системности и комплексности нужно основываться на экономическо-математических моделях и методах. Основными объектами применения закономерностей и инструментария математики на практике в макромасштабе являются как средства производства, так и предметы потребления. Выступая «основными» объектами экономико-математических исследований в аграрной отрасли они выявляют не только прямые, но и косвенные взаимоотношения и взаимозависимости, а на этой основе реальные и возможные погрешности их качественно-количественных показателей, которые вычисляются

(выявляются) путем математических формул, способов и методов. Среди использованных математических формул с соблюдением соответствующих закономерностей и других средств могут быть использованы в выявлении многочисленных макроэкономических показателей, среди которых в первую очередь можно перечислить следующие:

1. Общий продукт сельского хозяйства, его развитие в динамике, влияние на него таких значимых показателей как, состояние обеспечения производства основными производственными силами, сырьем, основными и вспомогательными материалами, необходимой рабочей силой и т.д.;
2. Общий продукт сельского хозяйства на душу населения в конкретном временном выражении, а также по нескольким временным промежуткам (в динамическом состоянии);
3. Выявление состояния агропроизводственных процессов и результатов в сельском хозяйстве, промышленности и строительных отраслях по нескольким временным выражениям;
4. Оказание услуг в сфере торговли и общепита, связи и транспорта, связанных с сельским хозяйством;
5. Организация обмена (операций по сбыту) агротоваров на розничной основе;

6. Международные экономические отношения, в частности показатели оборотов по импортно-экспортным операциям агропродукции и агроуслуг;
7. Демографическая активность, ее соответствие целевым показателям человеческого «потенциала» и т.д. [2; 119]

Каждая из пунктов этой классификации представляет индивидуальную, обособленную систему. Она в то же время является плоскостью выявления соотношения относительных показателей важных компонентов по взаимным влияниям.

Наряду с макроэкономическим основанием для использования математических формул и выражений могут быть использованы и микроэкономические показатели и соответствующая система, сформированная вокруг него. Кроме сказанных необходимо учитывать и активность использования в сельскохозяйственных единицах электронно-расчетных средств (компьютерной техники) в агродеятельности. Они являются первичными средствами для использования экономического программирования и организации соответствующей математико-экономической среды.

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ В ПЛАНИРОВАНИИ И ОРГАНИЗАЦИОННЫХ РАБОТАХ

Планирование является одним из основных направлений организации и управления. Оно может проводиться как микро, так и макромасштабах, так как могут

охватывать как индивидуальное предприятие, так и целый регион или же страну. В зависимости от объекта и масштаба агропланирования на практике могут быть использованы различные данные и формулы, соответствующие целям. Так к примеру, в растениеводческом предприятии при фактическом потреблении различного сырья и коммуникационных материалов может иметь как общепланируемые цели, так и цели, обоснованные фактическим спросом. В этом случае при помесечном планировании производственных процессов общее использование основного ассортимента продукции выявляется на основе двух показателей:

а) получаемого и подтвержденного в количественно-качественном выражении заказа (или же планируемого производственного объема);

б) удельного использования соответствующего сырья на каждую единицу продукции (с учетом цветовых, видо-ассортиментных, размерных и других данных).

В таком случае получается формула, показывающая сопоставление фактического и планируемого производственного использования тканевого потенциала для получения готовой продукции. Если при планировании в микромасштабе использовать такие разделы и обозначения, как виды производимой продукции, их размерно-видовые технические особенности и удельное потребление тканей можно выявить две формулы:

- В натуральном выражении;
- В стоимостном выражении. [7; 48]

При первом выражении примерной обобщенной формулой может выступать:

$$\text{Индивидуальный коэффициент выполнения планируемых работ по конкретному изделию (виду, ассортименту)} = \frac{A_1}{A_{pl}} = \frac{q_1 d_1}{q_{pl} d_{pl}}$$

Здесь: q_1 – показатель фактически произведенной продукции за предусматриваемый временной промежуток;

q_{pl} - число планируемой для производства продукции за конкретный временной промежуток;

d_1 – технический показатель фактического удельного использования сырья на единицу готовой продукции;

d_{pl} - технический показатель планируемого удельного использования сырья на единицу готовой продукции.

Эта формула отражает чисто производственные объемы в натуральном выражении при планировании и фактическом выполнении работ. С добавлением в эту формулу показателей по себестоимости (z) или стоимости (p) этот коэффициент обретает денежную окраску. Таким образом, формула по планирования производства обретает следующий вид:

$$\text{Индивидуальный коэффициент выполнения планируемых работ по конкретному изделию (виду, ассортименту)} = \frac{A_1}{A_p} = \frac{q_1 d_1}{q_{pl} d_{pl}} \cdot \frac{p_1}{p_{pl}}$$

Эта формула представляет собой: 1) индивидуальный коэффициент планирования производства (при объекте исследования - основное сырье); 2) используется

предприятиями, профилирующих на производстве одного вида продукции.

Для использования этой формулы как групповой она должна измениться в визуальном выражении:

$$\text{Групповой коэффициент выполнения планируемых работ по изделиям} = \frac{\Sigma (A)}{\Sigma (A_{pl})} = \frac{\Sigma (q \times d \times p)}{\Sigma (q_{pl} \times d_{pl} \times p_{pl})}$$

Использование в формуле знака суммирования может преобразовать его визуальный вид:

$$\text{Групповой коэффициент выполнения планируемых работ по изделиям} = \frac{(q \times d \times p)_1 + (q \times d \times p)_2 + (q \times d \times p)_3 + \dots + (q \times d \times p)_n}{(q_{pl} \times d_{pl} \times p_{pl})_1 + (q_{pl} \times d_{pl} \times p_{pl})_2 + (q_{pl} \times d_{pl} \times p_{pl})_3 + \dots + (q_{pl} \times d_{pl} \times p_{pl})_n}$$

При создании ситуации «общий вид – классификация по внутренним разновидностям» могут быть использованы соответствующие внутривидовые коэффициенты сопоставления (приравнения).

С увеличением масштабов планирования в соответствующую деятельность могут быть добавлены спецификации, но сущность планировочной деятельности в общих чертах сохраняется. В общий список и объем могут быть включены как отдельные отрасли, так и общая экономика, как региона, так и страны в целом. При необходимости индивидуализации вместо общего обозначения продукции в формулах можно использовать

матричное применение, а при них такие обозначения как α (α_1 , α_2 , ... α_n), β (β_1 , β_2 , ... β_n), δ (δ_1 , δ_2 , ... δ_n) и т.д. [8; 327]

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФОРМУЛ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ И ОТЧЕТНЫХ ДЕЛАХ

Наряду с такими составными направлениями управления микроэкономикой как планирование и аудит, организация и регулирование, консалтинг и маркетинг использование математических формул не чуждо и бухгалтерскому учету. В качестве примера можно показать выявление количественных показателей по амортизационным исчислениям в сельском хозяйстве.

В связи с финансовым законодательством Азербайджанской Республики выявление амортизационных исчислений в агросфере может проводиться несколькими способами: путями уменьшаемого остатка и первичной стоимостей, линейным способом, способом списания стоимости пропорционально объему произведенной продукции (оказанных услуг) и т.д. Каждый из способов отражает свои специфичные черты. К примеру, при линейном способе исходными тремя точками являются первоначальная стоимость, норма амортизации и срок полезного использования основных агросредств. При выражении этого способа на практике должна быть использована следующая формула:

$$\text{Годовая норма} \quad \text{Первоначальная} \\ \text{выявления} \quad \text{стоимость} \\ \quad \quad \quad = \text{основного средства (ПС)}$$

*амортизационных
исчислений (A_T)*

*Годы полезного
использования (ГПИ)*

При необходимости на основе этой формулы можно выявить среднемесячную сумму амортизации (путем $A_T : 12$). При линейном способе сумма амортизационных исчислений является стабильной, потому как каждый раз вычисление этих сумм проводится на основе неизменной величины (первоначальной стоимости). [3; 87]

В отличие от линейного способа способ уменьшаемого остатка предъявляет другие требования. В общем виде математическая формула выявления сумм амортизационных исчислений выражается следующим видом:

$$\begin{array}{l} \text{Годовая сумма} \\ \text{начисления} \\ \text{амортизации по} \\ \text{уменьшаемого} \\ \text{остатка (} A_T \text{)} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Первоначальная (или} \\ \text{остаточная) стоимость} \\ \text{основного средства (ПС) } \times \\ \text{норма начисления} \\ \text{амортизации (ННА)} \end{array}$$

При этом способе выявленная на год суммы амортизационных начислений и остатка стоимости основных средств является указывает на стоимостный уровень последующего года. Так как, остаток стоимости основного средства на предыдущий год является первичным (стартовым) показателем аналогичного начисления на последующий год. Таким способом с каждым годом сумма начислений в абсолютном выражении уменьшается.[6; 256]

В международной практику выбор использование каждого их амортизационных методов остается на

ответственности самого предприятия и требований финансовых указов.

Примерными основными сферами использования и компонентами математических формул в бухгалтерском учете могут являться также следующие направления:

- Выявление соотношений на участие в агропроизводстве различных видов средств, проведение расчетов по оптимализации организации и управлению работ в соответствующей сфере;
- Взятие под контроль финансовых взаиморасчетов, дебиторских и кредиторских задолженностей в агросфере;
- Уточнение уровня доходности по видам произведенных продукции и агроуслугам;
- Суммирование в абсолютном выражении по плановому и внеплановому ремонтам основных средств;
- Возможности в относительном выражении по увеличению оборотных средств и готовой продукции (оказанных услуг);
- Суммы исчислений на агротехнические, зоотехнологическо-консалтинговые и опытно-конструкторские работы в производственных целях;

- Относительные показатели при формировании себестоимости продукции (услуг), сумм по направлениям инновационных работ;
- Общие и индивидуальные суммы по заработной платам и содержанию рабочего персонала, а также по начислениям от них на различные фонды;
- Используемые нормы и нормативы формирования повременной и сдельной заработных плат, и их соотношения с общим заработным фондом предприятий;
- Относительный удельный вес бракованной продукции в соотношении всего производственному обороту и т.д. [5; 87-88]

ВЫВОДЫ

Как видно из выражаемых в экономическом направлении идей и задумок в научно-практической плоскости роль экономическо-математических вычислений важна как в нынешнем, так и в перспективном временных выражениях. Выбор агрообъекта как для целей математического расчета, так и для управления, планирования и прогнозирования основывается на факторах исследования непосредственно, так и косвенно.

В первую очередь объекты экономических исследований должны быть приручены расчетным

требованиям. Т.е. они в обязательном порядке должны обладать количественно-качественными показателями.

Вторым основным принципом является изучения соответствия в линейной плоскости «потребность - потребление». В общем плане совокупность этих показателей выявляет уровни погашения потребностей, в частности в аграрной сфере. Этот способ также может быть использован при изучении нормативных и реальных объемов при изучении абсолютных и относительных показателей погашения потребностей населения по направлениям и видам сельскохозяйственной деятельности и продукции.

Экономико-математические вычисления должны соответствовать как к требованиям планирования, так и реальным начальным показателям.

Следующим принципом, являющимся основой для применения экономико-математических расчетов с применением соответствующих формул является моделирование по матрицам «нужды - возможности». Не секрет, что как и любой вид и направление деятельности по экономической системе, так и в сельском хозяйстве соотношение нужд и возможностей (в том числе планируемых и реальных уровней) по сырью, запчастям, удобрениям, кормам и другим компонентам выявляется путем использования математических расчетов

При изучении положения в сельском хозяйстве могут быть использованы и такие важные методы как методы балансирования, относительных и средних количественных показателей, оценивания и анализа, индукции и дедукции.

Список использованной литературы

1. Алекперов У.К. Основы управления инклюзивным развитием. (учебник). Баку: «Образование», 2018, 216 стр.
2. Багиров М.С. Макроэкономическая уравновешенность: проблемы, оценивание и аналитическая деятельность. (учебное пособие). Нахчыван: «Аджеми», 2023, 216стр.
3. Багиров М.С. Средства предприятий в бухгалтерском учете (монография). 1-ая книга. Нахчыван: «Аджеми», 2022, 280стр.
4. Багиров М.С. Базовые основы статистики. (учебное пособие). Нахчыван: «Аджеми», 2020, 525стр.
5. Гасанова З.Б. Использование информационных технологий в экономике. Баку: «Наксуана», 2010, 200стр.
6. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет (учебник). Москва: «ИНФРА-М», 2008, 720стр.
7. Махмудов Дж.И., Багирсойлу Г.Г. Прогнозирование социально-экономического развития. (учебное пособие). Нахчыван: «Аджеми», 2019, 264стр.
8. Станович К.Ю. Экономико-математические методы и модели. (учебное пособие). Казань: «Наука», 2021, 563стр.

Об авторах: Махмудов Джейхун Ильхам оглы, к.э.н., доцент Бакинский университет бизнеса, ORCID NO: 0000-0001-9408-2673, ceyhun.ilhamoglu@gmail.com

TOMORROW'S ASIAN DRIVER OF THE DIGITAL ECONOMY

Abstract. The digital economy is rapidly growing, and Asia is poised to become a major driver of this growth in the future. With a large population, rapidly expanding tech sector, and increasing digital adoption rates, Asian countries are well-positioned to play a significant role in shaping the future of the digital economy. This paper explores the factors driving Asia's emergence as a key player in the digital economy and the opportunities and challenges that lie ahead for the region.

Key words: digital economy, ASEAN, digitalization, economic development, developing region

The digital economy is reshaping industries and economies around the world, with technology playing an increasingly central role in driving innovation, productivity, and economic growth. Asia, home to some of the world's largest and fastest-growing economies, is poised to become a major driver of this digital transformation in the coming years. With a rapidly expanding tech sector, high levels of digital adoption, and a young and tech-savvy population, Asian countries are well-positioned to capitalize on the opportunities presented by the digital economy.

Asia is home to some of the world's largest and most dynamic tech companies, including Alibaba, Tencent, and Samsung. These companies are driving innovation and investment in new technologies, such as artificial intelligence, blockchain, and the Internet of Things, which are reshaping industries and transforming the way business is done.

High levels of digital adoption: Asian countries have some of the highest rates of internet and smartphone penetration in the world, making them ideal markets for digital products and services. Consumers in Asia are increasingly using digital platforms for shopping, banking, entertainment, and socializing, creating new opportunities for businesses to reach and engage with customers.

Young and tech-savvy population: Asia has a large and growing population of young people who are comfortable with technology and eager to embrace digital innovation. This demographic trend is driving demand for digital products and services, creating a fertile ground for tech startups and entrepreneurs to thrive.

Asia's emergence as a driver of the digital economy presents numerous opportunities for businesses, investors, and policymakers. The region's large and growing consumer market, vibrant tech sector, and supportive regulatory environment make it an attractive destination for investment and innovation. Asian countries are also increasingly collaborating with each other and with global partners to develop new technologies and solutions that address shared challenges, such as climate change, healthcare, and urbanization.

Despite the opportunities presented by the digital economy, Asia also faces a number of challenges that could hinder its growth and development. These include issues related to data privacy and security, regulatory barriers to innovation, and the

digital divide between urban and rural areas. Addressing these challenges will require coordinated action by governments, businesses, and civil society to ensure that the benefits of the digital economy are shared equitably and sustainably.

The level of development and participation countries The Association of Southeast Asian Nations (ASEAN) in the digital economy varies among. Here is an overview of the digital economy landscape in some key ASEAN countries.

Singapore is one of the most digitally advanced countries in Southeast Asia. It has a highly developed infrastructure, a skilled workforce, and a supportive regulatory environment for technology and innovation. The country is a hub for tech startups, multinational companies, and research institutions. Singapore actively promotes digital transformation across various sectors and is a leader in areas such as fintech, e-commerce, and smart cities.

Malaysia has been actively promoting its digital economy in recent years. The country has a growing tech sector, with a focus on areas such as e-commerce, fintech, and digital services. Malaysia has launched initiatives like the Digital Free Trade Zone and the National Digital Economy Blueprint to drive digital adoption and entrepreneurship. The government's efforts have helped boost Malaysia's digital economy and attract investments in the tech sector.

Indonesia is the largest economy in ASEAN and has a rapidly expanding digital economy. The country has a large

population of internet users and smartphone owners, creating a vast market for digital products and services. Indonesia's tech sector is thriving, with a focus on e-commerce, ride-hailing services, and online gaming. The government has introduced initiatives to support digital innovation, such as tax incentives for tech startups and policies to promote digital entrepreneurship.

Thailand is another key player in the digital economy in ASEAN. The country has a growing tech sector, with a focus on areas like e-commerce, fintech, and digital services. Thailand has implemented strategies such as Thailand 4.0 and the Digital Economy and Society Development Plan to promote digital transformation and innovation. The government's efforts have led to the growth of Thailand's digital economy and the emergence of tech startups and digital entrepreneurs.

Vietnam is emerging as a promising market for tech innovation and entrepreneurship in Southeast Asia. The country has a young and tech-savvy population that is driving the adoption of digital technologies. Vietnam's tech sector is growing rapidly, with a focus on areas like e-commerce, software development, and digital content. The government has introduced policies to support digital innovation, such as the National Digital Transformation Program, to further boost Vietnam's digital economy.

In conclusion, ASEAN countries are at various stages of development and participation in the digital economy. While countries like Singapore and Malaysia are leading the digital

transformation in the region, Indonesia, Thailand, and Vietnam are also making significant progress in developing their digital economies. With supportive government policies, investments in digital infrastructure, and a growing tech-savvy population, ASEAN countries have the potential to play a significant role in the global digital economy.

Asia is poised to become a major driver of the digital economy in the future, thanks to its growing tech sector, high levels of digital adoption, and young and tech-savvy population. By capitalizing on these strengths and addressing the challenges that lie ahead, Asian countries can position themselves as leaders in the digital economy and shape the future of technology and innovation on a global scale.

Список использованной литературы

1. The Digital Economy in Asia: A New Paradigm for Growth. Asian Development Bank, 2020.
2. Asia's Tech Titans: The Key Players Shaping the Digital Economy. World Economic Forum, 2021.
3. The Future of Work in Asia: Challenges and Opportunities in the Digital Age. International Labour Organization, 2019.
4. Digital Transformation in Asia: Opportunities and Challenges for Businesses. McKinsey & Company, 2018.
5. The Rise of Asia's Digital Economy: Trends, Challenges, and Policy Implications. Organization for Economic Cooperation and Development, 2021.

Об авторах: Mustafin Timur Abdulhalimovich, PhD of Economics, associate Professor of World Economy, The Diplomatic Academy of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation, Moscow, Russia, ntv-mmm@mail.ru

СПОСОБЫ И МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ТЕРРИТОРИИ НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПИЯ КИШИНЭУ

Индикаторы измерения уровня и качества социально-экономического развития региона для целей развития находят все большее применение в управлении территориями. Для нас важно, чтобы подобные измерения имели цель не рейтинговых оценок, а являлись действующим инструментом для анализа и принятия управленческих решений. Для этого необходимы решить сложнейшую, но важную задачу – поставить в центр системы подобных оценок человека и определить его потребности.

В базовом понимании основу измерения эффективности социально-экономических политик в территории могут быть использованы внутренний региональный продукт, демографические показатели и качество жизни населения.

Рассмотрим эти величины на примере муниципия Кишинэу (столичного региона Республики Молдова).

Основные экономические показатели экономической деятельности муниципия представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Динамика экономических показателей муниципия Кишинэу

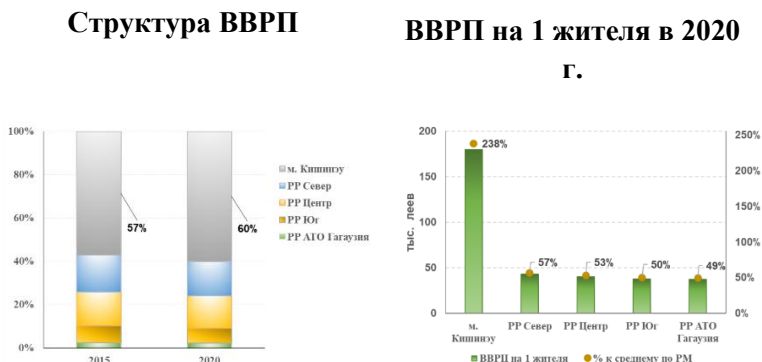
	2022	2021	2020	2019	2018
Территория, тыс. км2	0.6				
<i>в % от общей территории страны</i>	1.9%				
Среднегодовая численность населения, тыс. человек	672.4	670.8	665.9	659.6	657.8
<i>в % к общей численности населения</i>	26.5%	25.8%	25.3%	24.8%	24.3%
Валовой внутренний региональный продукт, млн леев			119920	126111	114310
<i>в % к ВВП</i>			60.0%	59.9%	59.4%
Валовой внутренний региональный продукт на одного жителя, тыс. леев			180.1	191.2	173.8
<i>в % к по стране в целом</i>			238%	247%	249%
Объем промышленной продукции, млн леев	43366	36346	30831	30096	30401
<i>в % к по стране в целом</i>	50.7%	51.5%	51.7%	50.7%	54.1%
Объем промышленной продукции на одного жителя, тыс. леев	64.5	54.2	46.3	45.6	46.2
<i>в % к по стране в целом</i>	191.5%	199.3%	204.5%	204.9%	222.6%
Инвестиции в долгосрочные активы, млн леев	23762	23445	20520	20962	17263
Инвестиции в долгосрочные нематериальные активы	837	632	490	889	586
Инвестиции в долгосрочные материальные активы	22925	22813	20030	20073	16677
Жилые здания	3809	3873	3270	3621	2850
Нежилые здания и сооружения	4321	3313	3224	3871	3120
Инженерные сооружения	5939	6384	4895	5311	4412

	2022	2021	2020	2019	2018
Машины, оборудование, передаточные устройства	5939	6384	4895	5311	4412
Транспортные средства	2661	2667	2451	2119	1906
Прчие основные средства	1792	1468	1286	1220	1032
<i>Инвестиции в долгосрочные активы, в % к в целом по стране</i>	64.0%	66.2%	68.2%	67.1%	62.9%
Общая площадь построенного жилья, тыс. м ² :					
мун. Кишинэу	189	680	430	570	384
<i>в % к по стране в целом</i>	99.4%	63.3%	71.4%	89.2%	34.3%
Общая площадь построенных индивидуальных жилых домов, тыс. м ² :					
мун. Кишинэу	76	91	81	72	59
<i>в % к по стране в целом</i>	36.6%	31.6%	34.6%	31.5%	31.4%

Валовой внутренний региональный продукт (ВВРП) – комплексный показатель, измеряющий уровень экономического развития региона. В Республике Молдова первый расчет ВВРП был осуществлен в 2016 году.

По данным статистики, объем ВВРП, произведенный в мун. Кишинэу в 2020 году составил почти 120 млрд. леев, сократившись (в сопоставимых ценах) по сравнению с 2019 годом на 7,2%. Отметим, что в муниципии устойчиво производит порядка 60% ВВП Молдовы. Производство ВВРП на одного жителя составляет 180 тыс. леев, что более

чем в 2 раза превышает средний показатель по стране.
(Рисунок 1)



*Рисунок 1. Производство ВВРП по регионам развития
(текущие цены)*

Концентрация производства ВВРП в мун. Кишинэу свидетельствует о глубокой разбалансировке регионального развития страны. Дисбаланс и, как следствие, неравенство в развитии между столичным муниципием Кишинэу и «остальной Молдовой» является одним из структурных рисков для устойчивого развития страны в целом.

В мун. Кишинэу, как и в стране в целом, в формировании ВВРП доминирует сектор услуг. Однако, устойчиво высокая доля услуг в структуре ВВРП муниципия (более 70%) свидетельствует не о высокой развитости этой сферы, а, во многом, отражает общую для всей экономики проблему: резкое сокращение реального сектора экономики, опережающие темпы роста цен на услуги относительно роста

цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию. Кроме того, в сфере услуг мун. Кишинэу, как и страны в целом, доминируют торговля, операции с недвижимым имуществом и так называемые нерыночные услуги. Все они создают добавленную стоимость лишь «формально», а ее увеличение фактически отражает рост доходов, занятых в этих сферах, и маржи, за оказанные услуги.

Необходимо отметить, что абсолютное доминирование мун. Кишинэу в экономике страны связано и с тем, что головные офисы большинства промышленных и финансовых компаний, как правило, регистрируются в столице (ближе к власти). Это значительно искажает статистику и не позволяет видеть реальную картину развития муниципия.

Муниципий Кишинэу – это самый густонаселенный регион страны, плотность населения в котором во много раз превышает соответствующий показатель по стране (таблица 2).

За восемь лет, прошедших после последней (2014г.) переписи населения, численность населения мун. Кишинэу практически не изменилась (672 тыс. жителей в 2022г. по сравнению с 675 тыс. – в 2014г.). за это же время население Молдовы уменьшилось на 319 тыс. человек (-11%).

При этом, все демографические показатели, используемые для реализации политик, в том числе и региональной, используют показатель «население

постоянным местом жительства», которое включает всех резидентов (граждан Молдовы, граждан других стран, лиц без гражданства), проживающих преимущественно на территории страны в течение последних 12 месяцев.

Таблица 2.
Демографические характеристики муниципия Кишинэу

	2022	2021	2020	2019	2018
Среднегодовая численность населения, тыс. человек	672.4	670.8	665.9	659.6	657.8
<i>в % к общей численности населения</i>	26.5%	25.8%	25.3%	24.8%	24.3%
<i>Доля городского населения %</i>	55.9%	55.2%	54.6%	54.1%	53.7%
<i>Доля сельского населения %</i>	4.6%	4.5%	4.4%	4.3%	4.2%
Плотность населения, жителей/км2	1176.4	1173.6	1165.0	1154.0	1150.7
<i>в % к плотности населения в РМ, раз</i>	14	14	14	13	13
Уровень рождаемости, чел. на 1000 чел. населения:					
мун. Кишинэу	10.1	10.5	11.0	11.4	11.6
Республика Молдова	10.6	11.3	11.7	12.2	12.8
Уровень смертности, чел. на 1000 чел. населения:					
мун. Кишинэу	9.9	13.7	11.7	9.2	9.6
Республика Молдова	14.2	17.5	15.5	13.7	13.8
Естественный прирост, чел. на 1000 чел. населения:					
мун. Кишинэу	0.2	-3.2	-0.7	2.2	2.0
Республика Молдова	-3.6	-6.2	-3.8	-1.5	-1.0

Показатели роста населения в муниципии происходят на фоне устойчивого убыли населения Республики Молдова и, как следствие, удельный вес населения в муниципии Кишинэу относительно остальной Республики растет. (Рисунок 2)

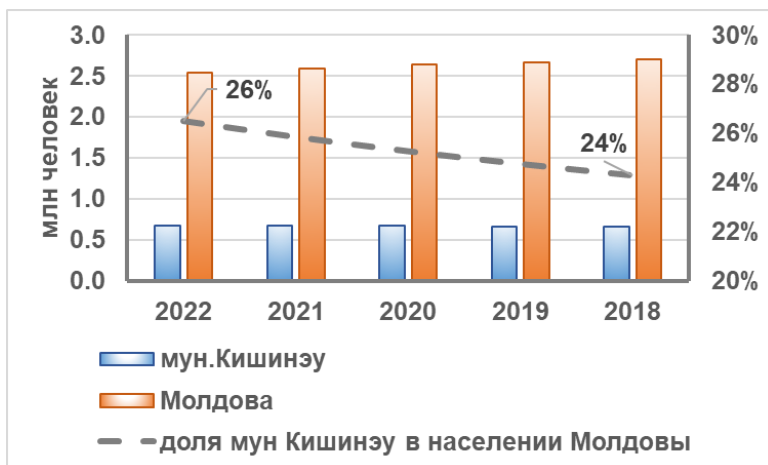


Рисунок 2. Динамика населения в муниципии Кишинэу и Республике Молдова

Экономическая притягательность мун. Кишинэу обеспечивает и более высокий, чем в среднем по стране, уровень экономической активности населения. (Таблица 3)

Однако, низкое качество бизнес-среды определяют низкую чувствительность экономической активности к росту/падению экономики. Другими словами, бизнес расширяется неохотно, в том числе и из-за отсутствия работников нужных специальностей/квалификации, а население уходит в «тень» или работает/ищет работу за пределами страны. Согласно официальной статистике более 2% трудоспособных жителей мун. Кишинэу предпочитают

работать за рубежом, в Молдове этот показатель еще выше – более 6%.

Таблица 3

Динамика уровня занятости в муниципии Кишинэу

	2022	2021	2020	2019	2018
Экономически активное население, тыс. человек	255.4	247.0	258.5	279.7	260.0
<i>в % к по стране в целом</i>	28.7 %	28.3 %	29.8 %	30.4 %	25.5 %
Занятое население, тыс. человек	246.0	238.8	246.6	266.8	247.1
<i>в % к по стране в целом</i>	28.5 %	28.3 %	29.6 %	30.6 %	25.0 %
Безработное население, тыс. человек	9.4	8.2	11.9	12.9	12.9
<i>в % к по стране в целом</i>	33.9 %	29.1 %	36.0 %	27.5 %	43.6 %
Уровень занятости:					
мун. Кишинэу	50.6 %	49.2 %	48.8 %	52.6 %	47.3 %
Республика Молдова	40.5 %	39.8 %	38.8 %	40.1 %	44.5 %
Уровень безработицы:					
мун. Кишинэу	3.7%	3.3%	4.6%	4.6%	5.0%
Республика Молдова	3.1%	3.2%	3.8%	5.1%	2.9%

Ситуация на рынке труда, низкий, по сравнению со средним по ЕС, размер заработной платы, пенсий и социальных пособий отражается и в показателях уровня жизни. В мун. Кишинэу несмотря на значительно более высокие, по сравнению со средними по стране, показатели, характеризующие уровень жизни (Таблица 4), около 10% жителей находится в состоянии абсолютной бедности, а более 4% - в нищете. При этом сохраняется высокая степень

социального неравенства – доходы наиболее бедных слоев населения более чем в 5 раз ниже, чем доходы наиболее богатых.

Таблица 4

Уровень жизни в мун. Кишинэу: основные показатели

	2022	2021	2020	2019	2018
Среднемесячная начисленная заработная плата одного работающего, леев	12825.4	10965.0	9561.3	8686.4	7490.0
<i>в % к средней по стране</i>	<i>122.8%</i>	<i>122.1%</i>	<i>120.4%</i>	<i>120.1%</i>	<i>119.5%</i>
Среднемесячный располагаемый доход одного жителя, леев	6401	5062	4355	4185	3267
<i>в % к среднему по стране</i>	<i>151%</i>	<i>144%</i>	<i>141%</i>	<i>145%</i>	<i>139%</i>
Среднемесячная назначенная пенсия, леев	4471	3593	2940	2499	2237
<i>в % к средней по стране</i>	<i>141%</i>	<i>138%</i>	<i>142%</i>	<i>136%</i>	<i>136%</i>
Прожиточный минимум (в среднем на одного жителя в месяц), леев	2911.9	2373.7	2319	2292	2108
<i>в % к среднему по стране</i>	<i>110.8%</i>	<i>110.2%</i>	<i>111.0%</i>	<i>112.9%</i>	<i>111.5%</i>

Основные подходы к оценке экономического потенциала территории

Анализ экономического состояния муниципия Кишинэу с 2018 года показывает определенную кризисную устойчивость, что свидетельствует о проблемах управления городом. Влияние ковидных, геополитических и прочих ограничений конечно присутствует, но ключевого значения на общий социально – экономический потенциал территории не

оказывает. Процессы трансформации в муниципии слабые и плохо привязаны к развитию. Ключевым в экономике территории является административные политические решения, как следствие, потребности предприятий связаны исключительно с получением административного ресурса и в этих условиях инновационная активность отсутствует полностью.

Все вышеперечисленное определяет отсутствие обоснованных приоритетов развития, снижают экономические эффекты от реализации инвестиционных проектов и выводит на первый план управления территориями внутренние политические процессы. Последнее создает недружественный инвестиционный климат с высоким уровнем коррупции.

Для того, чтобы можно было измерить территориальный потенциал для формирования стратегических решений, определим 5 групп показателей, ключевых для социально-экономический потенциал территории:

- производственно-промышленный потенциал;
- инфраструктурный потенциал;
- бюджетно-финансовый потенциал;
- социально- демографический потенциал;
- инновационно – экологический потенциал.

Интегральный показатель городского потенциала будет представлен совокупностью показателей городского потенциала по следующей формуле:

$$I = \sqrt[5]{I_{\text{пр}} * I_{\text{инф}} * I_{\text{бф}} * I_{\text{сд}} * I_{\text{из}}}. \quad (1)$$

Критерии внутри показателей должны быть достаточные для измерения и для начала могут быть представлены:

Производственно-промышленный потенциал: объём валового городского продукта на один лей основных фондов; стоимость основных фондов в расчёте на душу населения; степень износа основных фондов, степень внедрения энергосберегающего оборудования и др;

Инфраструктурный потенциал - степень износа коммунальных сетей, качество городской питьевой воды, эффективность утилизации городских отходов, состояние городских дорог, обеспеченность населения автомобилями и сотовой связью;

Бюджетно-финансовый потенциал - обеспеченность доходной части бюджета, объём инвестиций в основной капитал в расчёте на душу населения, основные статьи расхода бюджета, в т.ч. расходы бюджета на социально культурные мероприятия в расчёте на душу населения и др.;

Социально-демографический потенциал - состояние рынка труда, доля работников со средним специальным и высшим образованием в общей численности занятых, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, коэффициент фондов (соотношение доходов 10 % наиболее и наименее обеспеченного населения), доля населения с

доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения и др.;

Инновационно – экологический потенциал - доля инновационных организаций в общей численности, объём инновационной продукции в общем объёме отгруженной продукции, степень негативного воздействия предприятий на окружающую среды, уплачиваемые штрафы за загрязнение городской среды и др.

Интегральные показатели равняются корню из среднеарифметического значения критериев в квадрате:

$$I_i = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n k^2}{n}} \quad (2)$$

Для муниципия Кишинэу, оценка территориального потенциала представлена в таблице 6.

Таблица 5

Территориальный потенциал муниципия Кишинэу

Наименование	Интегральный показатель
Показатели производственно-промышленного потенциала	0,89
<i>Объем ВВРП на 1 лей основных фондов</i>	<i>0,39</i>
<i>Объем ВВРП на 1 жителя (леев)</i>	<i>1,2</i>
Показатели инфраструктуры	0,18
<i>Износ коммуникаций</i>	<i>0,16</i>
<i>Качество городской воды</i>	<i>0,000009</i>
<i>Эффективность утилизации отходов</i>	<i>0,000025</i>
<i>Состояние дорог</i>	<i>0,000004</i>
<i>Качество дорог</i>	<i>0,000004</i>

Наименование	Интегральный показатель
Показатели бюджетно финансового потенциала	0,49
<i>Обеспеченность доходной части бюджета</i>	0,46
<i>Объем инвестиций на 1 человека</i>	0,01
Показатели социально-демографического потенциала	0,29
<i>Рынок труда</i>	0,0012
<i>Доля работников со средним образованием</i>	0,0900
<i>Соотношение доходов населения</i>	0,1512
<i>Доля активного населения</i>	0,1443
<i>Население с доходами ниже прожиточного минимума</i>	0,0324
Показатели инновационно-экологического потенциала	0,32
<i>Экология</i>	0,04
<i>Доля инновационных предприятий</i>	0,16
<i>Территориальный потенциал муниципия Кишинэу</i>	0,37

Для того, чтобы территориальный потенциал отражал степень развития и определял стратегию, необходимо разделить состояние территории на пять характеристик от кризиса к устойчивому развитию. Стратегический выбор может быть определен потенциалом от высокого к умеренному.

Таким образом, стратегическая матрица может быть представлена как в таблице 6.

Таблица 6

Стратегическая матрица муниципия Кишинэу

		Экономическое состояние				
		Устойчивое	Относительно устойчивое	Нестабильное	Стагнация	Кризис
Территориальный потенциал	Высокий	Стратегия устойчивости (1)	Относительная устойчивость (2)	Нестабильная экономика (4)	Экономическая проблема (7)	Отсутствие развития (10)
	Средний	Относительная устойчивость (3)	Средняя устойчивость (5)	Относительное развитие (8)	Экономические проблемы (11)	Депрессия (13)
	Низкий	Стратегическая неустойчивость (6)	Экономическая нестабильность (9)	Экономическая неразвитость (12)	Проблемы (14)	Кризис (15)

Если территориальный потенциал расположен в полях с зеленой матрицей, то можно использовать стратегию концентрированного и дифференцированного роста.

Если в голубом поле – дифференцированного и интегрированного роста.

Серая зона и желтая зона – уровень потенциала средний и ниже среднего – стратегии интегрированного и комбинированного роста

Красные поля – банкротство.

Городская конкурентоспособность, способная привлекать инвестиции, должна быть ориентирована на модернизацию промышленного сектора.

В зеленой зоне (показатели 1-3) интервальное значение от 0,8 до 1; в зоне показателей 4-6 границы интервала 0,6-0,8; в зоне показателей 7-9 границы интервала 0,4-0,6; в зоне показателей 10-12 границы интервала 0,2-0,4; в зоне показателей 13-15 меньше 0,2.

Муниципий Кишинэу находится в желтой зоне с показателем «отсутствие развития», которая характеризуется кризисом при высоком территориальном потенциале.

Единственно возможной стратегией территориального развития является стратегия интегрированного и комбинированного роста, т.е. необходимо сконцентрироваться на формировании экономического каркаса и логистики между городами муниципия. Кроме того, необходимо пересмотреть организационную матрицу взаимодействия как внутри муниципия, так и в триаде администраций Республики, муниципия и бизнеса.

Нужно наращивать территориальный потенциал, чтобы выйти из кризиса и перейти к стратегиям развития. В условиях геополитических и климатических изменений, новых технологий, эти процессы следует провести как можно быстрее, а измерение территориального потенциала поставить на постоянную основу. В противном случае продолжится деградация и рост полярности в мировом и молдавском развитии.

Об авторах: Тэрэбуркэ Дмитрий, REV, Директор
Общественной Ассоциации «Общество Независимых
оценщиков Республики Молдова» SEI RM

NETWORK APPROACH TO ANALYSIS OF MIGRATION FLOWS

Abstract. The network approach using graphs makes it possible to build mathematical models that are used to estimate international migration flows. They are clear and give good predictive estimates.

Keywords: modeling, migration flows, network approach, directed weighted graph, gravity model.

In modern studies of global economic processes, network analysis methods are increasingly used. The network approach makes it possible to make a formalized description of the network and subsequently analyze it, relying on a mathematical apparatus, including primarily elements of discrete mathematics and graph theory. International relations studies using network analysis emerged in the 1960s and 1970s and related to the modeling of international trade, membership in international organizations, and the network of diplomatic relations [1]. Later, network analysis began to be used in sociological research, when issues of inequality in levels of development in different countries of the world were considered. The network approach began to be applied most actively in the context of the theory of complex interdependence [2].

The network approach allows research to be carried out at three different levels:

- study the network as a whole;
- analyze connections between groups of actors;
- analyze bilateral relations between actors.

It is characteristic of network analysis in any of its applications that the focus is not on the participants (actors), but on the relationships between them. When modeling migration as a network, it is represented as a graph, the vertices of which are countries, and the arcs reflect the number of migrants or flows of migrants between these countries; internal migration is not considered. Note that the network model reflects changes in one flow that can affect flows between other countries.

The graph can be specified as a square matrix, the elements of which are 0 and 1, depending on whether there is (1) or not (0) a connection between the actors in the row and column whose intersection this element corresponds to. An arc emanating from a vertex and entering it is called a loop. In the case of a graph displaying migration flows, a loop in it can reflect the situation of a citizen returning to a country after immigration, when it is not indicated from which country he arrived.

The vertices of the graph represent individual actors, and the edges reflect the connections between them. Communication means both the direct transportation of products, money, weapons, etc., and the transfer of information, knowledge, beliefs, etc. Edges can have a direction or weight that characterizes the degree of connection (then called arcs), and each vertex can have several incoming and outgoing arcs, which corresponds to the case when migration occurs in several countries. In this case we speak of a weighted directed graph. The weights characterize the power of the

migration flow between these countries and play the role of forces proportional to migration attraction; they are normalized and calculated in accordance with the gravitational model. In general, the basic gravity model of migration is presented as follows:

$$M_{ij} = k \cdot \frac{P_i \cdot P_j}{d_{ij}},$$

where M_{ij} is the number of migrants from country i to country j , k is the gravity coefficient, determined statistically; P_i and P_j – population in countries i and j , respectively; d_{ij} is the distance between these countries. To estimate migration flows, the shortest distance with the minimum weight between the vertex-regions of interest is calculated using the Bellman-Ford method. In this way, the minimum migration flow can be estimated. On the other hand, by specifying the inverse values of the weights, it is possible to estimate the maximum migration flow between the specified countries. Also, by assessing the degrees of the vertices of the generated graph, it is possible to determine the countries with the greatest degree of outflow or inflow of migrants.

It is important to understand that the population of a country is the main characteristic when analyzing the migration process. The same absolute value of the flow can have a significant difference relative to the population of the country. In our example, if we say country a, which has a population of 500 thousand, receives 50 thousand migrants from country b, i.e. 10% of the

population, then the consequences of such a phenomenon may be critical.

The network approach turns out to be one of the productive ways to analyze migration processes. Migration laws, on which modern theoretical concepts for studying migration processes are based, were formulated at the end of the 19th century by the English scientist E. Ravenstein. Of the 11 laws, here are some that still remain relevant:

1. Most migrations occur over short distances.
2. Long-distance migrations are directed mainly to large commercial or industrial centers.
3. Each migration flow has its own counterflow.
4. The scale of migration increases with the development of industry and trade.
5. Most migrants from rural areas are sent to large industrial and commercial centers.

Thus, migration is closely related to technological development, which is confirmed by the noted points (2, 4 and 5).

Network analysis allows you to identify and examine diverse connections in detail. The most promising applications of this approach are associated with analysis in international economic relations, especially in the field of accounting for economic relationships in connection with sanctions regimes, in the field of non-proliferation regimes, in the field of humanitarian cooperation (here the emphasis is on the analysis of the

mechanisms of the spread of value norms and channels of brain drain).

Список использованной литературы

1. D. A. Degtyarev. Network analysis of international relations. Bulletin of St. Petersburg State University. Ser. 6. 2015. Issue. 4.
2. Hafner-Burton E., Kahler M., Montgomery A. Network Analysis for International Relations. International Organization, 2009, vol. 63, no. 3, pp. 559–592.
3. Aleskerov F. T., Meshcheryakova N. G., Rezyapova A. N., Shvydun S. V. Analysis of the influence of countries in the network of international migration // Political Science. 2016. No. 4. С. 137–158.
4. Khavinson M.Yu., Kulakov M.P. The concept of a dynamic gravitational model of population migration // Regional problems. 2016. No. 4.

Об авторах: Natalya A. Farkova, associate Professor of World Economy, The Diplomatic Academy of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation, Moscow, Russia

PERFORMANCE OF INNOVATION ACTIVITY OF ICT SECTOR ENTERPRISES

Abstract. Indicators of research and development performance ambiguously characterize the innovative activity of the ICT sector. The paper presents a study of the influence of innovation activity factors on two performance indicators - the number of publications and the number of patent applications for inventions. The connections and key factors of innovation activity that determine the rate of sustainable growth of research in the ICT sector are identified. Econometric models of the influence of innovative activity on the sustainable growth of the effectiveness of innovative developments are presented.

Key words: ICT (information and communication technologies), investments, innovation performance.

Analysis of the innovative activities of enterprises is a pressing issue of their competitiveness and the possibility of effective development. There are various options for analyzing innovation activity. However, a unified approach that allows the most complete assessment of the level of innovation activity has not yet been developed. One of the effective ways to analyze the relationship between innovation and company performance is the econometric approach.

The Institute of Statistical Research and Economics of Knowledge of the National Research University Higher School of Economics annually presents brief statistical collections reflecting the dynamics of indicators of the digital economy of Russia according to the Ministry of Digital Development of Russia. At the end of 2023, the information and communication technology sector

shows positive dynamics. The growth rate of the ICT sector is almost twice as high as that of the economy as a whole, which indicates successful adaptation to new conditions. The volume of goods, works and services sold in the ICT sector in 2023 exceeded the level of 2022 by 19.6% [4].

There was a significant replacement of the implementation of foreign software with the implementation and sales of domestic software, the volume of developments and support systems for IT programs, and the demand for Russian cloud infrastructure increased.

The high growth rates in the production of computers and other computer equipment are a consequence of large import-substituting investment projects launched in 2022. Investments in the production of electronic components also increased (2.7 times).

Employment in the ICT production sector increased by more than 5% in 2023 compared to 2022, while the average salary of workers in the ICT sector exceeded the previous level by 28% and amounted to 98.2 thousand rubles.

As an indicator of the effectiveness of research and development in the field of ICT, we will consider two indicators: publications of Russian authors in the field of (Y1) ICT in publications indexed in the Scopus database; patent applications for inventions in the field of ICT filed by Russian applicants (Y2).

As explanatory factors, we will consider a set of indicators, information on which is presented in open sources of

state statistical organizations: Average number of employees (x1, thousand people), Gross added value (x2, billion rubles), Investments in fixed capital (x3, billion rubl.). Level of innovative activity of organizations in the ICT sector (x4, %), Internal costs for research and development in the ICT sector (x5, million rubl.), Share of the ICT sector in the total volume of internal costs for research and development (x6, %), Share of innovative goods, works, services in the total volume of shipped goods, performed works, services (x7, %), Share of costs for innovation activities in the total volume of shipped goods, performed works, services (x8, %) [8,9].

Let's analyze the influence of features on the performance factors using characteristics such as correlation coefficient, regression coefficient, coefficient of determination of the regression model and elasticity coefficient.

Note that the factor characteristics under study influence the result identically (almost synchronously), at the same time and equally qualitatively characterize the closeness of the connection (either strong, or noticeable, or insignificant) (Table 1). The correlation is positive everywhere, with the exception of the factors Average number of employees and the share of costs for innovation activities in the total volume of goods shipped, work performed, and services (Fig. 1).

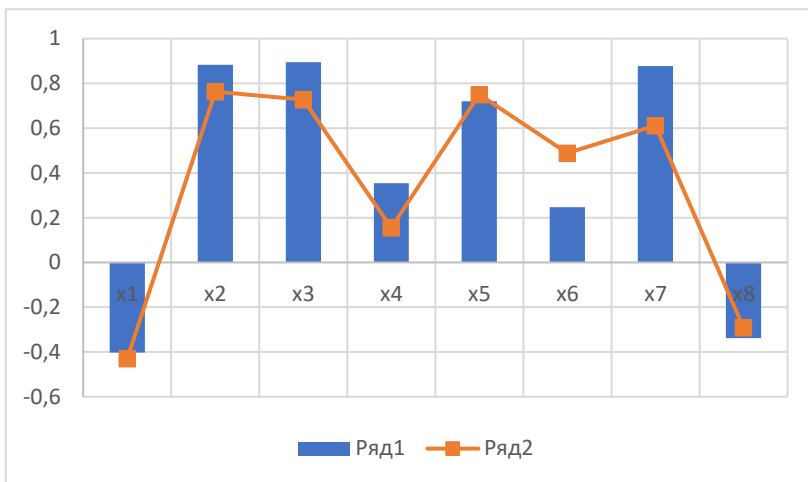


Figure 1. Correlation of factors with outcome variables (Y1- blue bars, Y2- red line)

A similar situation occurs with elasticity (Fig. 2). At the same time, we observe an elastic dependence of the number of publications on half of the factors - on the average headcount, on gross value added, on investments in fixed capital and the share of innovative goods and services in the total volume of goods and services shipped.

The number of patent applications is completely inelastic across all factors.

Table 1.

Numerical influence of factors on two productive factors (publications and patent applications) in comparison according to several characteristics

Influence of factor Xi	Influence on Y1	Influence on Y2
x1	-34,00	-1,29
x2	7,19	0,39

x3	25,62	1,50
x4	240,38	-15,16
x5	0,21	0,03
x6	118,46	254,94
x7	2996,05	150,76
x8	-1009,66	-26,84

Factors x2 (gross added value), x3 (investments in fixed capital), x5 (internal costs of research and development in the ICT sector), x7 (share of innovative goods, works, services in the total volume of shipped goods) have a noticeable and strong influence on the result. goods, work performed, services).

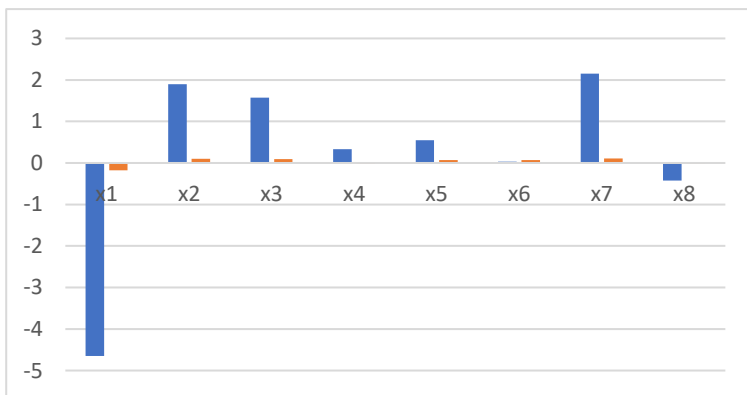


Figure 2. Elasticity coefficients of performance indicators number of publications (Y1- blue bars) and number of patent applications (Y2- red bars) for all factors

The constructed regression models of the number of publications from almost any set of factors (excluding multicollinear sets) have a high coefficient of determination, that

is, the proportion of variance explained by regression is high, which cannot be said about models of patent applications. Only a small number of models were able to overcome the threshold value of the coefficient of determination of 0.5.

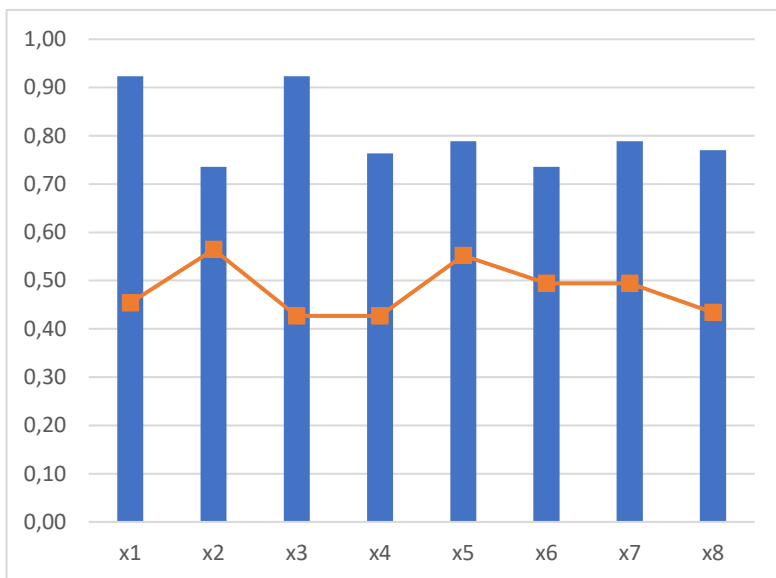


Figure 3. Coefficients of determination of two-factor models of the number of publications (Y1- blue bars) and the number of patent applications (Y2-red line)

Let us present the best (in terms of the coefficient of determination) models for Y1, Y2:

$$Y1 = 52327,64 - 45,148 \cdot x1 + 25,623 \cdot x3 \quad (R^2 = 0,923)$$

$$Y2 = 829,658 + 195,523 \cdot x6 + 1,325 \cdot x3 \quad (R^2 = 0,571)$$

The model in the form of a system of presented econometric equations makes it possible to assess the overall effectiveness of innovation activity in the Russian Federation in dynamics. It is noteworthy that the main determining factor in one

in the other equation is investment. The system of econometric equations is superidentifiable and its parameters are determined by the indirect least squares method.

The innovative activity of enterprises in the ICT sector, like any other activity, can have both positive and negative results. Effective criteria may be the share of organizations implementing innovations in the total volume of innovations; the share of goods, works and services in the total volume of these areas of activity; the share of costs for innovation activities in the total volume of goods, works, and services. It should be noted that an increase in investments allocated to innovation in the total volume of investment investments reflects an increase in innovation activity, even if the result turned out to be negative. Innovative activity in the ICT sector is reflected in the performance of companies and the government.

Thus, the Russian Government approved a plan for the development of electronics and microelectronics until 2030. One of the key indicators for the implementation of the plan is the creation of mass production of microcircuits with a 65-nanometer topology by 2028. The emergence of mass production using this topology will allow it to be widely used in laptops, PCs and servers. The government-approved plan for the development of electronics and microelectronics is designed to reduce dependence on imports and make the market more competitive.

Список использованной литературы

1. Vorontsovsky A.V. (2020) Digitalization of the economy and its impact on economic development and public welfare. Bulletin of St. Petersburg University. Economy. V. 36. Issue. 2. pp. 189–216. <https://doi.org/10.21638/spbu05.2020.202>
2. Grigoriev K.N. Assessment of the level of innovative activity of Russian enterprises / Journal of Economy and Business, vol.5-1. 2019. S.85-89. DOI: 10.24411/2411-0450-2019-10825
3. Dvoretzkaya A.E. Innovative activity of Russian enterprises: analysis of the current situation / International scientific and practical online journal “PRO-Economy” Number 7, 2018 (July). P.1-22.
4. Russian ICT sector in 2023. [Electronic resource] // Access: <https://issek.hse.ru/news/923161983.html> (access date: 06/10/2024)
5. Sergeev A.A. The influence of innovative activity on the sustainable growth of industrial enterprises in Russia // Economics: yesterday, today, tomorrow. 2023. Volume 13. No. 6A. pp. 109-122. DOI: 10.34670/AR.2023.63.98.014
6. Stepannikova, O. A. Innovatively active enterprise: essence, types, criteria / O. A. Stepannikova // Bulletin of Eurasian Science. - 2023. - V. 15. - No. 2. - URL: <https://esj.today/PDF/37ECVN223.pdf>
7. Khudyakova O.Yu. Modeling the structure of relationships between indicators of innovation // Science and art of management / Bulletin of the Institute of Economics, Management and Law of the Russian State University for the Humanities. 2022. No. 4. pp. 34-43. DOI: 10.28995/2782-2222-2022-4-34-43
8. Digital economy: 2024: brief statistical collection / V.L. Abashkin, G.I. Abdrakhmanova, Ts75 K.O. Vishnevsky, L.M. Gokhberg et al.; National research University "Higher School of Economics". – M.: ISSEK HSE, 2024. – 124 p. – 500 copies. – ISBN 978-5-7598-3011-5 (in the region).
9. Digital economy: 2020: brief statistical collection / G.I. Abdrakhmanova, K.O. Vishnevsky, L.M. Gokhberg et al.; National research University "Higher School of Economics". – M.: National Research University Higher School of Economics,

2020. – 112 p. – 300 copies. – ISBN 978-5-7598-2148-9 (in the region)

10. Shalaeva L.V. Assessing the innovative activity of Russian organizations // Economics, entrepreneurship and law. – 2021. – Volume 11. – No. 12. – P. 2857–2870. doi: 10.18334/epp.11.12.113900.

Об авторе: Khudyakova Olga Yurievna, PhD in Technical Sciences, associate Professor of World Economy, The Diplomatic Academy of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation, Moscow, Russia, hudyakova.olga@mail.ru

FACTORS AFFECTING THE FINANCIAL STABILITY OF CONSTRUCTION COMPANIES

Abstract. Ensuring the stable development of activity in the conditions of market competition is one of the main problems of enterprises. The need to determine the sustainability of the enterprise's development is related not only to the needs of the enterprise itself, but also to the needs of its future partners. The client's reliability and financial situation play a big role here. Therefore, a financially sound enterprise has a great advantage over its competitors, that is, it has an advantage in obtaining debt funds, attracting investments, selecting qualified personnel or selecting suppliers.

At the same time, an enterprise with good financial stability has no problems with the state and society, because taxes and social contributions are paid on time, workers and servants receive their wages on time, shareholders receive their dividends, and the enterprise guarantees the repayment of loans. In this regard, it is important to study the main aspects of formation, use and management of working capital, and determine their role in the financial stability of the construction enterprise. Taking all this into account, the article examines issues such as the nature of financial stability of construction companies, sources of formation, approaches to assessing financial stability, and factors affecting the financial situation.

Keywords: financial stability, construction companies, liquidity, factors, equity, debt, solvency, ratio

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация. Обеспечение стабильного развития деятельности в условиях рыночной конкуренции является одной из основных проблем предприятий. Необходимость определения устойчивости развития предприятия связана не только с потребностями самого предприятия, но и с потребностями его будущих партнеров. Надежность и финансовое положение

клиента играют здесь большую роль. Поэтому финансово устойчивое предприятие имеет большое преимущество перед конкурентами, то есть имеет преимущество в получении заемных средств, привлечении инвестиций, подборе квалифицированных кадров или выборе поставщиков.

При этом предприятие с хорошей финансовой устойчивостью не имеет проблем с государством и обществом, поскольку налоги и социальные отчисления уплачиваются вовремя, рабочие и служащие вовремя получают заработную плату, акционеры получают дивиденды, а предприятие гарантирует возврат кредитов. В связи с этим важно изучить основные аспекты формирования, использования и управления оборотными средствами, определить их роль в финансовой устойчивости строительного предприятия. Учитывая все это, в статье рассматриваются такие вопросы, как сущность финансовой устойчивости строительных предприятий, источники формирования, подходы к оценке финансовой устойчивости, факторы, влияющие на финансовое положение.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, строительные предприятия, ликвидность, факторы, собственный капитал, задолженность, платежеспособность, коэффициент

INTRODUCTION

A necessary element of assessing the financial condition of a construction company is financial stability, which implies a certain continuity of its activity. The sustainability of financial activity has been presented in economic literature in different ways. According to the main features of the concept of financial stability of the enterprise, there are many disagreements regarding the definition of the goal and its structure.

The financial stability of the construction organization is characterized by the ratio of own and borrowed funds as a result of

the company's economic activity, their accumulation rate, as well as the ratio of short-term and long-term liabilities.

Also, the financial stability of the enterprise is understood as the assessment of the level of risk or the excess of income over expenses in relation to the balance sheet of the enterprise's activity.

The studied indicator of financial stability is a complex concept that can be characterized as the state of financial resources, the availability and use of which ensures the development of the enterprise based on the increase of profit and capital.

The essence of the assessment of financial stability is the assessment of the security of reserves and expenses on the sources of formation. The degree of financial stability is the reason for the solvency of the organization to a certain extent. The most common indicator of financial stability is the surplus or deficit of reserves and spending sources.

The assessment of financial stability allows to determine the financial capabilities of the enterprise for the long-term perspective. The purpose of financial stability analysis is to assess the ability of the enterprise to pay its obligations and to maintain the long-term ownership of the enterprise.

In this case, it is necessary to solve the following tasks:

- objective assessment of financial stability;
- determination of factors affecting financial stability;
- development of options for concrete management decisions aimed at strengthening financial stability.

Financial stability is important not only for individual economic entities, but also for the whole society, because its role as a whole consists of the values of each element of the economic system.

Thus, for example, the financial stability of entities for the state acts as a guarantor of tax deductions and timely payment of fees. The income part of the state budget directly depends on the financial stability of enterprises, and therefore, the implementation of state functions also depends on it.

The importance of financial stability of enterprises for off-budget funds is the timely fulfillment of their obligations by enterprises, that is, pensions, unemployment benefits, etc. it consists of payment of debts on allocations to off-budget funds whose payment depends on it.

Employees of an enterprise characterized by a stable position are financially more prosperous than others, as wages are paid on time. In addition, the enterprise is able to provide employment to more people. A financially stable enterprise also fulfills its obligations to suppliers and contractors on time, thereby ensuring the normal functioning of their activities through prompt settlement with suppliers.

The activity of commercial banks is also affected by the financial situation of enterprises, because non-payment of loans and non-compliance with the terms of loan agreements can lead to disruption of the bank's activity.

For the owners of the enterprise, the stable position of the enterprise means stability in the future, profitability of the enterprise, as well as constant payment of dividends. Investors also evaluate the company in terms of the degree of risk and profitability of their investments in this company.

Thus, a stable financial situation is considered a priority and it is more profitable to invest money. The ability of the enterprise to develop using only its own financial sources is considered the highest degree of financial stability. At the same time, the financial resources of the enterprise must have a flexible structure, and the organization itself must have creditworthiness (in addition, it must be able to attract loan funds).

A credit-worthy enterprise is characterized by its ability to borrow and repay the loan to the lender on time, taking into account the interest.

At the expense of profit, the enterprise not only pays off its loans to banks, income tax obligations to the budget, but also invests in capital expenditures. Sustainability requires an increase not only in the absolute profit margin, but also in its level relative to invested capital or operating costs.

Financial stability reflects the ratio of equity and debt capital, the degree of accumulation of equity capital as a result of financing investments and activities, and the ratio of free and inactive capital. Under these conditions, financial stability has the following structure:

- current stability - that is, at a certain point in time;
- formal stability - stability created and supported by the state;
- potential stability - stability related to transformations and taking into account constantly changing external conditions;
- real sustainability - sustainability in a competitive environment, taking into account the possibilities of expanding production.

Purpose. The financial stability of the enterprise is the main component of the financial situation, it represents the widest, concentrated margin of safety, and also reflects the degree of investment in this enterprise.

OVERVIEW OF THE LATEST SOURCES OF RESEARCH AND PUBLICATIONS

Control of financial stability during the entire activity of the construction organization is the main task of management to ensure independence from external partners and the rationality of covering assets with financial sources. When negative changes occur in the external environment, if the organization can operate, if it fulfills its obligations for payments to employees, suppliers, budget and extra-budgetary funds on time and in full, and at the same time copes with current plans, then such a financial situation can be considered sustainable.

There is a condition for the financial stability of the organization, which is that the organization has assets that

contribute to long-term growth in structure and size, and reliable sources for their formation. These sources have a sufficient power factor, they are always subject to the inevitable and beneficial effects of external factors.

One of the important signs of financial stability is the organization's ability to timely and fully fulfill its obligations to other objects of the economy, this sign is solvency.

First of all, solvency is its continuous and profitable operations, the ability to freely maneuver cash, etc. it is the result of the liquidity of the company's assets. Solvency in conditions of acceptable level of entrepreneurial risk arising from both the nature of the organization's activity and fluctuations in market conditions is called guaranteed solvency [5].

Development of organizations at the expense of their own funds is the most reliable method of sustainability [4]. The amount of the organization's capital must finance all assets, except those that can be financed through debt.

The financial stability of the organization results in the development of the organization based on the growth of economic potential by maintaining the state of its financial resources, the process of their formation, distribution and consumption, a stable profit level at an acceptable risk level, the degree of solvency, creditworthiness and liquidity.

Financial stability means that the company's income exceeds its expenses, free maneuvering of financial resources and

their efficient use. In the works of both local and foreign authors, the concept of financial stability is interpreted in different ways.

Summarizing the previously written definitions, we can say that financial stability is the most important indicator of the enterprise's activity and is characterized by its ability to develop at the expense of its own resources.

MAIN MATERIAL AND RESULTS

The proposed definition of financial sustainability is the most suitable for financial management in a construction enterprise.

The process of optimizing the relationship between capital and debt capital should be carried out taking into account the structure of the enterprise's property. Since a stable financial situation is created during all organizational operations, the assessment of the financial situation directly depends on allowing other subjects of analysis to determine the financial prospects of the organization themselves:

- capital structures;
- degree and development of relations with creditors and investors;
- involvement of external sources [6].

Approaches to the assessment of financial stability are classified as (table.1).

Financial stability explains the level of the actual financial situation of the organization and the content of the economic analysis of internal economic opportunities, funds and methods of its strengthening. Therefore, financial stability is a guarantor of

solvency and in the process, the enterprise's creditworthiness acts as an operational activity, taking into account the formation, distribution and use of financial resources, as well as the ratio of own and borrowed funds.

The author's formulation of the financial stability of the organization takes into account not only the method of distribution and use of financial resources, but also the process of their formation, which is especially important, because at the stage of formation of financial resources, the sources of their financing are selected, the financial situation of the organization is formed, and its development opportunities are determined.

Table 1

Classification of approaches to the assessment of financial stability

1. According to time	short-term stability exists for a fairly short period of time; medium-term financial stability is achieved over a certain period of time under the influence of existing conditions and characteristics at a certain level of using the existing production potential; long-term financial stability is proven over a sufficiently long period of time.
2. According to its structure,	formal financial stability is artificially created and stimulated by the state from abroad, it implies competitive financial stability; the ability to consider economic efficiency and expanded production in a competitive environment
3. According to the nature of occurrence	regulatory financial stability is determined at the beginning of the period or already determined in the financial plan of the year; absolute financial stability is achieved by the enterprise taking into account the absence of any deviation from the development trajectory of the enterprise in the current period and in the future.
4. With control methods	conservative financial stability, manifested as a result of the implementation of a conservative policy by the enterprise, is the result of progressive financial stability; implementation of a more advanced policy, which is manifested in the desire to compete.
5. From the position of stability	financial stability in the absence of variable stability over a long period of time; permanent financial stability - a stable financial situation over a long period of time;

	full financial stability – indicators of stable growth of financial stability.
6. When possible,	the regulation is determined by the characteristics of the factors of the internal environment, the conditions under which the organization operates and the main obstacles to stability, as a rule, come from its sphere of activity and consist of internal contradictions related to goals, means of achieving them, resources and their management; operations, export and import policy provisions, natural factors, existing legislation and other components can also be divided into ways; influence is divided into two main groups: direct influence and indirect influence;
7. According to its functional content	strategic stability - the ability to create, develop and maintain competitiveness in the market for a long time in the conditions of constant improvement of scientific and technical progress is related to the rule of economic stability; the importance of economic factors to ensure the continuous operation of the organization; social stability ensures the dynamic development of the organization's staff
8. Active financial stability	in terms of profitability leads to improvement of financial results of operations and fulfillment of long-term development goals of enterprises; passive financial stability is aimed at solving more general and faster tasks and does not seriously hinder the development of production
9. Inherited financial stability	by its nature has a certain margin of financial strength accumulated over several years and serves as a protection against sudden external changes, negative and destabilizing factors for the organization; achieved financial stability is determined by the conditions of the internal management system and characterizes the efficiency of the production organization, in this case, the stable surplus of income is superior to costs, helps to continuously conduct and implement, expand and renew the production process.
10. According to the amplitude of development	naturally, periodic financial stability manifests itself with certain intervals as a result of the influence of external and internal factors; the ability to remain in a stable state and not change its structure, perceiving significant effects.
11. Local financial stability	according to the place of origin, ie. financial stability of objects in a certain region; global financial stability – financial stability represented on a national scale.
12. Planned financial stability	achieved in the year according to scope planning in accordance with the plan; unplanned financial stability achieved against expectations.
13. Individual financial stability with specific	characteristics depending on the conditions of the region due to the nature of the signs; universal financial stability with common characteristics for all regions and industries.
14. According to the form	restorative financial stability is characterized as the ability to return to the initial state after leaving it due to external reasons, resulting in poor financial stability; insufficient margin of safety and high risk of incomplete stability in the future.

Note: The table was prepared by the author.

Compared to traditional approaches, the expression proposed by the author indicates that an integral element of financial stability is the organization's creditworthiness, that is, the organization's ability to pay its debt obligations in full and on time.

The financial situation of the enterprise can be characterized by a system of indicators that characterizes the state of capital at a certain moment in time and the ability of the enterprise to finance its activities.

The results of production, financial, and commercial activities have a direct impact on the financial situation of the enterprise. Having a production and financial plan has a positive effect on the state of the enterprise.

Non-fulfillment of the production plan, on the contrary, leads to an increase in the cost of work and deterioration of the financial situation, the deterioration of the solvency of the enterprise.

The financial situation of the enterprise can be stable, unstable or, in other words, pre-crisis and crisis. The ability of the enterprise to pay its obligations on time and to finance it, as well as to withstand unexpected risks and maintain its solvency even in unfavorable times, indicates its stable position.

Thus, solvency is an external manifestation of financial stability.

The concept of solvency has the sufficiency for full payment of all short-term liabilities, immediate turnover of liquid assets such as cash and cash equivalents.

An excess of liquid assets over short-term liabilities means financial stability. From this it can be concluded that the main financial stability sign is the presence of net liquid assets obtained as one- or another-time difference between all liquid assets and all short-term liabilities.

Liquid assets are the assets of the enterprise that can be quickly converted into money. Obviously, cash itself is the most liquid asset. Other examples of highly liquid assets are short-term financial investments (such as securities that can be sold at any time).

Current liabilities are debts that the company undertakes to pay during the year at the expense of current assets. First of all, it refers to: debts to creditors, received advances, short-term loans.

If solvency is an external aspect of the financial situation of the enterprise, financial stability is an internal manifestation of the enterprise (balance of cash and commodity movements, income and expenses, means and sources of their formation).

Financial stability is one of the most important features of the financial and economic activity of enterprises in the market economy.

A conclusion is made about the financial stability of the enterprise based on the calculations of ratios, the effect of financial leverage and operational leverage.

CONCLUSION

External and internal factors have a great impact on the financial stability of the enterprise. Internal directly depends on the organization of the work of the enterprise itself, the change of external ones is almost subject to the will of the enterprise or not at all. This division should be followed when modeling economic activity and trying to manage financial stability by implementing a complex search for resources to increase production efficiency.

External factors - these are all factors that are outside the organization and can affect it. The external environment in which organizations must operate is subject to change. An organization's ability to respond to and cope with these changes in the external environment is one of the most important components of its success.

External environmental factors can be divided into four large groups (Fig. 1):

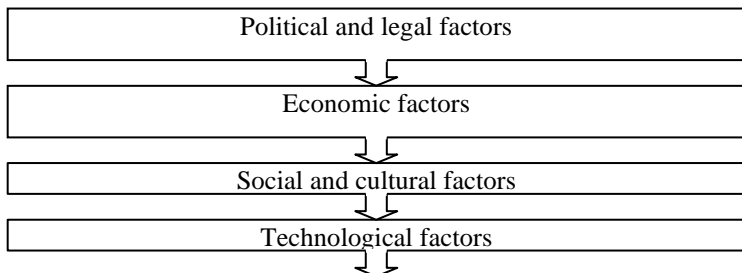


Figure .1. Classification of external environmental factors

Political and legal factors. The level of existing opportunities and threats in the organization's activity can be affected by various legislative and state factors: changes in tax legislation; alignment of political forces; business-government relations; patent law; environmental protection legislation; public expenditure; antitrust law; monetary policy; state regulation; federal elections; political conditions in foreign countries; dimensions of state budgets; government relations with foreign countries.

Economic factors. An organization's ability to remain profitable is directly affected by the overall health and well-being of the economy and the stage of development of the business cycle. The overall macroeconomic environment will determine the level of ability of organizations to achieve their economic goals. Bad economic conditions will reduce the demand for goods and services of organizations, and more favorable ones can create the preconditions for its growth. When analyzing the external environment for a particular organization, it is required to evaluate a number of economic indicators. This includes interest rate, exchange rates, economic growth, inflation and others;

Social and cultural factors shape the way we live, work, and consume, and have a significant impact on almost all organizations. New trends create a type of consumer and, accordingly, create a need for other goods and services, determining new strategies for the organization.

Technological factors. The revolutionary technological changes and discoveries of recent decades, such as robotics, the introduction of computers into people's daily lives, new types of communication, transportation, weapons, and more, create great opportunities and serious threats, the impact of which is necessary for managers to be aware of and evaluate.

Список использованной литературы

1. B Shirinov, The role of logistics analysis methods in the Enterprise Resource Management System, *Економіка та держава*, 83-86, 2021.
2. A.T Ruhangiz, A.Z Farid Main directions of accelerating regional socio-economic development in the digital era, Vol. 17 No. 2 (2023): *Agora International Journal of Economical Sciences*
3. Aliyeva, R.T., Alizade, Sh.I., Shirinov, B.H., Aliyev, R.M., Mammadova, L.A. System of criteria for ensuring the financial sustainability of an industrial enterprise // *Proceedings of the 8 th International Conference on “Control and optimization with industrial applications” Volume II*, 24-26 August, - 2022, -p.87-89
4. Bashar Shirinov Nataliia-Mahas Forecasting Sales Volume in Construction Companies ICBI 2022: *Proceedings of the 4th International Conference on Building Innovations*, pp. 825–830
5. B. H. Shirinov. The role of sales forecasting in organizing the production process of enterprises. *Azerbaijan University of Architecture and Construction Economics and Management Scientific-Practical Journal of Construction*, Baku-2020
6. Современные проблемы управления запасами материальных ресурсов строительных предприятий. БГ Ширинов - *Вестник экономической интеграции*, №5-6 , 2013
7. Б.Г.Ширинов, Анализ влияния активов и пассивов строительного предприятия на рентабельность капитала - *Экономика и предпринимательство*, №5, МОСКВА, 2016.

8. 14. НА Казымов, АТ Саламов БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ И НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА - ЭКОНОМИКА СТРОИТЕЛЬСТВА, 2018, № 5

Об авторах:

1. Shirinov Bashar Habib oglu, PhD in Economics, Associate Professor Azerbaijan University of Architecture and Construction, ORCID 0000-0003-4872-4035, revan622@mail.ru
Ширинов Башар Габиб оглы, кандидат экономических наук, доцент, Азербайджанский университет архитектуры и строительства
2. Agayev Murad Seymur oglu, Master's student, Azerbaijan University of Architecture and Constructio
Агаев Мурад Сеймур оглы, магистр Азербайджанского университета архитектуры и строительства

УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМА РЫНКА УСЛУГ, ПО НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКЕ, ЧЕРЕЗ РАСШИРЕНИЕ ПЕРЕЧНЯ ОБЪЕКТОВ ОЦЕНКИ В УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕДИНОГО РЫНКА УСЛУГ

Понятие единого рынка услуг (ЕРУ) впервые вводится в Договоре о Евразийском экономическом союзе (ДЕАЭС).

Под ЕРУ понимается такое «состояние рынка услуг в рамках конкретного сектора, в котором каждое государство-член предоставляет лицам любого другого государства-члена право на:

Поставку и получение на определенных условиях, указанных в ДЕАЭС, без ограничений, изъятий и дополнительных требований за исключением условий и ограничений, предусмотренных Приложением № 2 к Протоколу № 16;

Поставку услуг без дополнительного учреждения в форме юридического лица;

Поставку услуг на основании разрешения на поставку услуг, полученного поставщиком услуг на территории своего государства-члена;

Признание профессиональной квалификации персонала поставщика услуг [1].

Таким образом, для лиц, поставляющих/получающих услуги в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС) предоставляются все условия, необходимые для обеспечения

свободы функционирования рынка услуг в соответствии с международными нормами [2].

Новацией ДЕАЭС является форма поставки услуг, в соответствии с которой услуга оказывается «поставщиком одного государства-члена путем присутствия физических лиц этого государства-члена на территории другого государства-члена без учреждения в стране предоставления услуг» [1], что дает возможность приглашать иностранных специалистов, при этом поставщику услуг не требуется повторное учреждение юридического лица на территории государства-члена ЕАЭС. Например, оценочная компания, учрежденная в г. Минске в соответствии с законодательством Республики Беларусь, сможет оказывать услугу по оценке имущества и в Бишкеке, и в Смоленске, и в Ереване, и в Костанае.

Данная услуга решением Высшего Евразийского экономического совета от 16 октября 2015 г. № 30 включена в Перечень секторов (подсекторов) услуг, по которым формирование ЕРУ в рамках Евразийского экономического союза будет осуществлено в соответствии с планами либерализации (в течение переходного периода) и согласно Классификации основных продуктов (СРС), представляющей собой полную классификацию продуктов включая товары и услуги, это услуги под кодами СРС 72240 и 85990 в части услуг по оценке жилых зданий и земельных участков, нежилых зданий и земельных участков, а также пустующих

земель, предназначенных или не предназначенных для жилищного строительства, предоставляемых за вознаграждение или на договорной основе, а также в части: услуг по оценке, кроме относящихся к недвижимости.

В соответствии с утвержденным Решением Высшего Евразийского экономического совета от 26 декабря 2016 года № 23 Планом либерализации в отношении услуг по оценке имущества срок начала функционирования ЕРУ определен 2025 годом и государства-члены обязаны обеспечить функционирование ЕРУ.

Основным вопросом в обеспечении функционирования ЕРУ является вопрос взаимного признания профессиональной квалификации персонала поставщика услуг, т.е. взаимного признания государствами-членами квалификаций оценщиков, для этого важно понимать какие объекты в соответствии с национальным законодательством об оценочной деятельности государств-членов оценивают оценщики и какие требования предъявляются к их квалификации.

Анализ национального законодательства государств-членов показывает многообразие подходов в определении объектов гражданских прав в качестве объектов оценки.

Так согласно Статье 128 Гражданского кодекса Республики Беларусь к объектам гражданских прав относятся:

- вещи, включая деньги и ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права;
- работы и услуги;
- нераскрытая информация;
- исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг;
- нематериальные блага [3].

Вместе с тем, объектами гражданских прав, подлежащими оценке, т.е. объектами оценки в соответствии с Положением об оценке стоимости объектов гражданских прав в Республике Беларусь, утвержденным Указом Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь» являются:

- предприятия как имущественные комплексы,
- капитальные строения (здания, сооружения), изолированные помещения, машино-места, не завершённые строительством объекты, земельные участки,
- машины, оборудование, инвентарь, транспортные средства, материалы,
- доли в уставных фондах юридических лиц, ценные бумаги,
- имущественные права и другое имущество,
- а также объекты интеллектуальной собственности [4].

Таким образом, только часть объектов гражданских прав в Республике Беларусь выступает объектами оценки и только в отношении объектов оценки возможно говорить о ЕРУ.

Более того, когда мы рассматриваем уже Приложение к Положению об оценке стоимости объектов гражданских прав в Республике Беларусь, утвержденному Указом Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь», которым определены республиканские органы государственного управления, осуществляющие аттестацию претендентов на получение свидетельства об аттестации оценщика по видам объектов оценки, то видим, что объекты оценки уточняются следующим образом:

- предприятия как имущественные комплексы, доли в уставных фондах юридических лиц, ценные бумаги и имущественные права на них,
- земельные участки, капитальные строения (здания, сооружения), изолированные помещения, машино-места, не завершенные строительством объекты, многолетние насаждения и имущественные права на них,
- машины, оборудование, инвентарь, транспортные средства, материалы и имущественные права на них, другое имущество (за исключением предприятий как имущественных комплексов, долей в уставных фондах юридических лиц, ценных бумаг, земельных участков, капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, машино-мест, не завершенных строительством объектов, многолетних насаждений, объектов интеллектуальной собственности и имущественных прав на них),
- объекты интеллектуальной собственности и имущественные права на них [5].

Следовательно, ставить вопрос о взаимном признании квалификаций белорусских оценщиков и последующем

допуске на ЕРУ по оценке имущества возможно не в отношении объектов гражданских прав в целом, а в отношении уточненного перечня видов объектов оценки, оценке стоимости которых обучаются будущие оценщики и в последующем проходят аттестацию.

Несовпадение определений объектов гражданских прав и объектов оценки свойственно и другим государствам-членам ЕАЭС. Многообразие в определении объектов оценки и наименований документов, подтверждающих квалификацию оценщика, в законодательстве государств-членов отражает Сопоставительный перечень, который приведен в таблице 1.

Таблица 1.

Сопоставительный перечень объектов оценки имущества в соотношении наименованием документов, подтверждающих квалификацию оценщика в государствах-членах ЕАЭС

Соотношение наименований объектов оценки имущества в государствах-членах ЕАЭС	Соотношение наименований документов, подтверждающих квалификацию оценщика в государствах-членах ЕАЭС
Республика Армения	
Подземные и наземные здания; строения; земельные участки; другое имущество, закрепленное за землей	Свидетельство квалификации оценщика (для оценки всех видов объектов имущества)
Машины; устройства; оборудование и другие движимые имущества (материальные активы, предназначенные для использования на производстве или обеспечения поставок товаров и услуг); запасы (продукты, которые будут использоваться в будущих производственных процессах (сырье, детали, материалы);	Свидетельство квалификации оценщика (для оценки всех видов объектов имущества)

товары, используемые в производственном процессе (незавершенное производство); товары, ожидающие продажи (готовая продукция))	
Республика Беларусь	
Земельные участки, капитальные строения (здания, сооружения), изолированные помещения, машино-места, не завершённые строительством объекты, многолетние насаждения и имущественные права на них,	Свидетельство об аттестации оценщика на право проведения независимой оценки машин, оборудования, инвентаря, транспортных средств, материалов и имущественных прав на них, другое имущество (за исключением предприятий как имущественных комплексов, долей в уставных фондах юридических лиц, ценных бумаг, земельных участков, капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, машино-мест, не завершённых строительством объектов, многолетних насаждений, объектов интеллектуальной собственности и имущественных прав на них)
Машины, оборудование, инвентарь, транспортные средства, материалы и имущественные права на них, другое имущество (за исключением предприятий как имущественных комплексов, долей в уставных фондах юридических лиц, ценных бумаг, земельных участков, капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, машино-мест, не завершённых строительством объектов, многолетних насаждений, объектов интеллектуальной собственности и имущественных прав на них),	Свидетельство об аттестации оценщика на право проведения независимой оценки машин, оборудования, инвентаря, транспортных средств, материалов и имущественных прав на них, другое имущество (за исключением предприятий как имущественных комплексов, долей в уставных фондах юридических лиц, ценных бумаг, земельных участков, капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, машино-мест, не завершённых строительством объектов, многолетних насаждений, объектов интеллектуальной собственности и имущественных прав на них)
Предприятия как имущественные комплексы, доли в уставных фондах юридических лиц, ценные бумаги и имущественные права на них	Свидетельство об аттестации оценщика на право проведения независимой оценки предприятий как имущественных комплексов, доли в уставных фондах юридических лиц, ценных бумаг и имущественных прав на них
Объекты интеллектуальной собственности и имущественные права на них	Свидетельство об аттестации оценщика на право проведения независимой оценки объектов интеллектуальной собственности и имущественных прав на них

Республика Казахстан	
<p>Полные права собственности на недвижимое имущество:</p> <p>квартиры и иные жилые помещения;</p> <p>нежилые помещения, находящиеся в составе объекта condominium;</p> <p>здания; сооружения; передаточные устройства; земельные участки;</p> <p>незавершенные строительством объекты недвижимости</p>	<p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка недвижимого имущества»</p>
<p>Все типы материального движимого имущества</p>	<p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка движимого имущества»</p>
<p>Охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность):</p> <p>исключительные права на результаты интеллектуальной творческой деятельности;</p> <p>исключительные права на средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг;</p> <p>деловая репутация (гудвилл);</p> <p>маркетинговые активы;</p> <p>активы, связанные с клиентами или поставщиками;</p> <p>активы, связанные с договорами;</p> <p>активы, связанные с художественной деятельностью;</p> <p>технологические активы;</p> <p>права аренды, землепользования и недропользования</p>	<p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка интеллектуальной собственности, стоимости нематериальных активов, оценка бизнеса и прав участия в бизнесе»</p>
<p>Бизнесы (хозяйствующие субъекты) и (или) права участия в них, в том числе акции, иные ценные бумаги и доли в уставном капитале</p>	<p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка интеллектуальной собственности, стоимости нематериальных активов, оценка бизнеса и прав участия в бизнесе»</p>
<p>Работы и услуги (в зависимости от отношения к объекту они выполняются)</p>	<p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка недвижимого имущества»</p> <p>Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка движимого имущества»</p>

Обязательства (долги) Права требования	Свидетельство о присвоении квалификации «оценщик» по специализации «Оценка интеллектуальной собственности, стоимости нематериальных активов, оценка бизнеса и прав участия в бизнесе»
Кыргызская Республика	
Земельные участки; здания и сооружения, их отдельные части и пристройки, в том числе обеспечивающие их функционирование инженерного оборудования; объекты незавершенного строительства право аренды	Квалификационный сертификат «Оценщик недвижимого имущества второй категории», квалификационный сертификат «Оценщик первой категории», квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Движимое имущество в материальной форме; транспортные средства; машины и оборудование	Квалификационный сертификат «Оценщик движимого имущества второй категории», квалификационный сертификат «Оценщик первой категории», квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Нематериальные активы и объекты интеллектуальной собственности объекты нематериальной собственности (такие, как патент, лицензия, торговая марка, способность получать прибыль, авторское право или договор об использовании имени и товарного знака фирмы-владельца, фирмы-дистрибьютора товаров и услуг, компьютерное программное обеспечение и другие), которые могут быть использованы в экономической деятельности в течение не менее одного года и подлежат амортизации	Квалификационный сертификат «Оценщик первой категории», квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Действующее предприятие как хозяйствующий субъект; активы и обязательства, находящиеся в собственности или присущие субъекту; доли в капитале	Квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Работы и услуги (в зависимости в отношении какого объекта они выполняются)	Квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Обязательства (долги) Права требования	Квалификационный сертификат «Оценщик высшей категории»
Российская Федерация	

<p>Застроенные земельные участки; незастроенные земельные участки; объекты капитального строительства; части земельных участков и объектов капитального строительства; жилые и нежилые помещения, вместе или по отдельности, с учетом связанных с ними имущественных прав; права собственности и иные вещные права в отношении указанных объектов недвижимости</p>	<p>Квалификационный аттестат «Оценка недвижимости»</p>
<p>Машины и оборудование; отдельные машины и единицы оборудования, являющиеся изделиями машиностроительного производства или аналогичными им; группы (множества, совокупности) машин и оборудования; части машин и оборудования вместе или по отдельности, а также права собственности и иные вещные права в отношении движимого имущества</p>	<p>Квалификационный аттестат «Оценка движимого имущества»</p>
<p>Нематериальные активы – активы, которые не имеют материально-вещественной формы, проявляют себя своими экономическими свойствами, дают выгоды их собственнику (правообладателю) и генерируют для него доходы (выгоды), в том числе: исключительные права на интеллектуальную собственность, а также иные права (право следования, право доступа и другие), относящиеся к интеллектуальной деятельности в производственной, научной, литературной и художественной областях; права, составляющие содержание договорных обязательств (договоров, соглашений); деловая репутация.</p>	<p>Квалификационный аттестат «Оценка бизнеса»</p>
<p>Акции; иные ценные бумаги; паи в паевых фондах производственных кооперативов; доли в уставном (складочном) капитале;</p>	<p>Квалификационный аттестат «Оценка бизнеса»</p>

имущественные комплексы организации или их части как обособленное имущество действующего бизнеса	
Работы, услуги (в зависимости в отношении какого объекта они выполняются)	Квалификационный аттестат «Оценка недвижимости» Квалификационный аттестат «Оценка движимого имущества» Квалификационный аттестат «Оценка бизнеса»
Обязательства (долги) (в зависимости в отношении какого объекта они рассматриваются) Права требования (в зависимости в отношении какого объекта они рассматриваются)	Квалификационный аттестат «Оценка недвижимости» Квалификационный аттестат «Оценка движимого имущества» Квалификационный аттестат «Оценка бизнеса»

Необходимо отметить, что информация в Сопоставительном перечне не является статической. Законодательство об оценочной деятельности государственных членов будет меняться уже в ближайшее время, в том числе и по причине необходимости обеспечения начала функционирования ЕРУ в направлении реализации принципов ЕРУ.

Много работы предстоит армянским коллегам, в направлении разработки стандартов по оценке бизнеса и интеллектуальной собственности, заявлена необходимость оценки регулирующего воздействия отраслевого законодательства в Республике Казахстан, по итогам которого также будут вноситься изменения в действующие нормативные правовые акты, регламентирующие оценочную деятельность.

Для белорусских оценщиков работа над реализацией принципов ЕРУ позволяет знакомиться с прогрессивными

наработками в регулировании оценочной деятельности других государств-членов, применять их на практике у себя в стране, изменяя свое национальное законодательство в том числе расширяя перечень объектов оценки применяя наработки коллег стран-участниц ЕАЭС, что должно положительно отразиться на объеме рынка профессиональных услуг оценщиков.

Список использованной литературы

1. Протокол о торговле услугами, учреждениями, деятельности и осуществления инвестиций (Приложение 16 к ДЕАЭС).
2. Журова А.В. Торговля услугами в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие. – Москва: Проспект, 2016. – 176 с.
3. Гражданский кодекс Республики Беларусь.
4. Положение об оценке стоимости объектов гражданских прав в Республике Беларусь, утвержденное Указом Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь».
5. Приложение к Положению об оценке стоимости объектов гражданских прав в Республике Беларусь, утвержденному Указом Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь».
6. Договоре о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29 мая 2014 г., редакция от 8 мая 2015 г.).
7. Решением Высшего Евразийского экономического совета от 26 декабря 2016 года № 23 «Об утверждении планов либерализации».
8. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/Pages/default.aspx>
9. Официальный сайт Государственного комитета по имуществу Республики Беларусь. [Электронный ресурс].

Режим доступа URL: http://gki.gov.by/ru/activity_branches-val-vnorm/

Об авторах: Светлана Петровна Юренин, председатель Ассоциации оценочных организаций (г. Минск), info.assn.by@gmail.com

Цифровое будущее глобальной экономики.

Международная научная конференция

16 июля 2024 г.

Сборник статей

Ответственный редактор:

Мамедов Ильгар Нариман оглы

Председатель правления Общественного объединения

«Экономическое общество Дарйа»